

СЕГОДНЯ

СОБЫТИЕ

ЭХ, РАССКАЗАТЬ БЫ ГОГОЛЮ...

Российский кризис практически похоронил планы белорусского руководства по нормализации внешнеторгового баланса страны. «Разбор полетов» в эти дни проходит практически на всех уровнях — начиная с районов и областей и заканчивая республикой. На минувшей неделе соответствующее совещание состоялось в Бресте. Директора заводов просто негодовали.

Стр. 7

БЕЛАРУСЬ БУДЕТ С ГАЗОМ, НО БЕЗ ПРОДОВОЛЬСТВИЯ

Вице-премьер Валерий Кокорев обратился к РАО «Газпром» с просьбой об увеличении суточных поставок газа на отопительный период. Скорее всего, просьба белорусского правительства будет удовлетворена, хотя особых достижений в ситуации с долгами за газ пока не наблюдается. Подписанные несколько недель назад соглашения о механизмах ликвидации задолженности остались на бумаге. Единственный реальный и действующий механизм — поставки в Россию белорусского продовольствия, которые болезненно отразились на состоянии внутреннего потребительского рынка.

Стр. 8

ПРЕЗИДЕНТ НЕ ЗАХОТЕЛ ПОСМОТРЕТЬ В ГЛАЗА РАБОЧИМ А ТЕХ, КТО ОТНЕС ЕМУ ПОСЛАНИЕ, ПРЕДУПРЕДИЛИ В СУДЕБНОМ ПОРЯДКЕ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

5 ноября Свободный профсоюз провел в центре столицы акцию протеста. 6 ноября митинг состоялся возле станции метро «Тракторный завод». Учитывая сложившуюся ситуацию с зарплатами, а также проблемы отечественной торговли, несложно догадаться, против чего протестовали профсоюзы. Но тех, кто отнес сформулированные рабочими требования в Администрацию президента, будут судить.



Лукашенко обещал все это еще четыре года назад

зы прислали ему приглашение в письме с уведомлением. И, наверное, никого не удивило, что ответа рабочие не получили. Впрочем, вместо президента на митинге появился заместитель главы администрации Иван Пашкевич.

Стало ясно, что власти нелегко найти общий язык с рабочими, да она его не очень-то и ищет. Под свист и улюлюканье заместитель главы администрации произнес речь, смысл которой сводился к тому, что на митинге присутствуют люди двух категорий. Одни, по словам Ивана Пашкевича, — злонамеренные организаторы, которые получают долларовые взятки, возможно, те самые \$ 100, о которых написано в листовках. Вторая категория, по мнению Пашкевича, — обманутые люди, которые пришли на акцию, купившись на обещание профсоюзов пригласить президента. Надо сказать, что никто не покинул акцию после того, как стало известно, что глава государства не

появится. Впрочем, Иван Пашкевич мужественно пробыл на митинге до конца, хотя ему и пришлось вызвать охрану, дабы отгородиться от народного гнева.

Один из выступающих рабочих заявил, что на самом деле на акцию их привели не листовки, а расчетные листки. Он привез несколько расчетных листов рабочих своего завода, в которых значились суммы примерно по полтора миллионов (это месячная зарплата). Еще один рабочий рассказал о том, что многим женщинам приходится подрабатывать в качестве доноров. Иногда они обманывают врачей, сдают кровь чаще, чем это положено, чтобы прокормить своих детей.

На митинге выступил также депутат Верховного Совета 12-го созыва Сергей Антончик, который заявил, что со стороны власти аморально постоянно устраивать дорогостоящие увеселительные мероприятия вроде «Золотого шлагера» и выбрасывать

деньги на съемки фильмов о «любви по-русски» в то время, как люди голодают. Главный редактор газеты «Рабочий» Виктор Ивашкевич в своей речи еще раз повторил требование о предоставлении профсоюзам прямого эфира.

По результатам митинга была принята резолюция и составлена петиция к президенту. Петицию к Администрации понесли заявители акции — председатель Свободного профсоюза Мария Алиева, профсоюзный пресс-секретарь Ирина Жихарь и главный редактор газеты «Рабочий» Виктор Ивашкевич. Несмотря на то, что погода была отвратительной (холодный ветер с дождем) и уже начинало темнеть, к заявителям акции присоединилось несколько сотен участников митинга. Колонна с флагами двинулась по тротуарам к зданию Администрации президента. Все время колонну сопровождали милиционеры и, конечно же, машина с мегафонами. Людей предупреждали о том, что шествие несанкционированное, и грозили карательными мерами. Несмотря на это, колонна двигалась к зданию администрации. Сквер возле нее был оцеплен.

В здание пропустили только Виктора Ивашкевича, Ирину Жихарь и Марию Алиеву. Сопровождавшие их люди остались ждать на проспекте возле входа в сквер. Заявители акции передали петицию начальнику управления по работе с заявлениями граждан Бондаревой, которая пообещала ответить рабочим в установленном порядке. «Что это за установленный порядок, сколько времени потребует, нам сказано не было. Но в конце концов, это не наше дело, потому что в резолюции сказано, что если к концу этого месяца никакого ответа через прямой эфир не будет, мы начинаем подготовку ко всеобщей забастовке. Проблема Администрации президента и управления по работе с обращениями граждан — оперативно ответить на наши требования», — заявил Виктор Ивашкевич.

После акции на несколько часов было задержано 12 человек. Впрочем, к вечеру их всех отпустили. На следующий день состоялось несколько судов. Мария Алиева и Ирина Жихарь получили предупреждения. Виктора Ивашкевича, скорее всего, будут судить на этой неделе.

Консультации по всем видам услуг банка



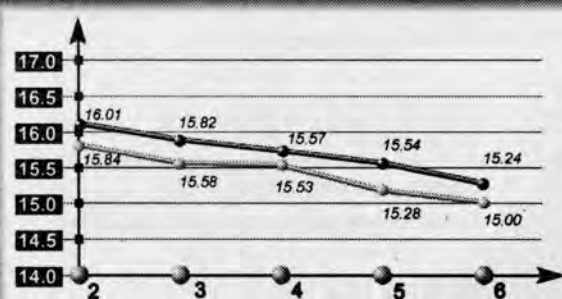
Bankas SNORAS

Банк SNORAS
Представительство в Беларуси
Минск, ул. К.Маркса, 15, 4 этаж

Тел. (017) 268 73 68
(017) 268 73 03
Факс (017) 229 27 24

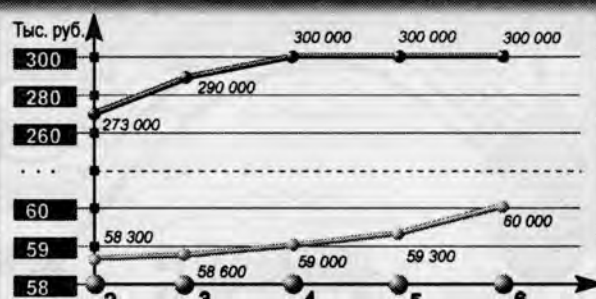
Лицензия банка Литвы 8 от 21.12.95

RUR—USD



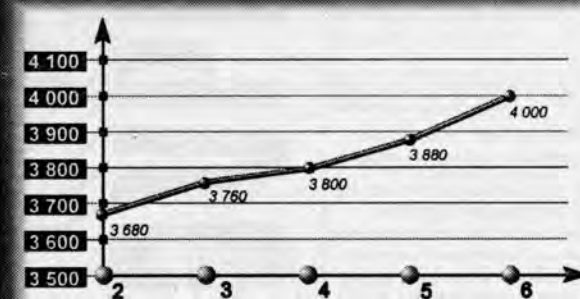
Ноябрь 1998 года Москва Минск

BRB—USD



Ноябрь 1998 года Внебирж Нац. Банк

BRB—RUR



Ноябрь 1998 года МББ

АКЦИИ

РЕКЛАМА

ВИЗИТЫ

СОВЕТ ЕВРОПЫ РЕКОМЕНДУЕТ ВЛАСТЯМ ДОГОВОРИТЬСЯ С ОППОЗИЦИЕЙ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

6 ноября состоялась пресс-конференция вице-президента Парламентской ассамблеи Совета Европы Роберта Антреттера. Напомним, что Роберт Антреттер прибыл в Минск 4 ноября в составе делегации из трех человек, направленной в Беларусь по поручению президиума Парламентской ассамблеи.

В ходе своего визита представители этой организации провели ряд встреч с белорусскими официальными лицами — президентом, главой Конституционного суда, председателем Госкомпечати и парла-

ментариями. Впрочем, переговоры с депутатами Роберт Антреттер на пресс-конференции назвал «неофициальными», поскольку Совет Европы до сих пор не признал белорусское Национальное собрание.

Целью визита вице-президент Парламентской ассамблеи назвал выяснение того, «когда возможно возобновление диалога между Советом Европы и Республикой Беларусь и возможно ли оно вообще». Как счита-

ет Роберт Антреттер, кризисная ситуация в Беларуси может разрешиться только путем взаимодействия между властями и оппозиционными партиями. По его словам, это мнение будет отражено в записке, которую он должен подготовить по итогам своего визита. Материалы записки лягут в основу рекомендаций, которые будут выработаны для очередной сессии Парламентской ассамблеи, запланированной на январь 1999 года.

МАСС-МЕДИА

ПАВЕЛ ЯКУБОВИЧ ВЫИГРАЛ СУД У ИГОРЯ ОСИНСКОГО

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На прошлой неделе судья Советского района г. Минска Л.Мельгуй вынесла решение по иску редактора газеты «Советская Белоруссия» Павла Якубовича к Игорю и Людмиле Осинским, редакции газеты «Белоруссия» и бывшему юристу «СБ» Василию Бокачу о защите чести, достоинства, деловой репутации и возмещении морального ущерба. Требования истца признаны подлежащими частичному удовлетворению.

Напомним, что поводом для иска послужила серия статей, опубликованных в газете «Белоруссия» и содержащих ряд обвинений политического характера в адрес П.Якубовича (в недоброжелательности по отношению к президенту, подготовке против последнего подрывных акций, двуличии и т.п.). Авторы материалов стремились таким образом «показать истинное политическое лицо г-на Якубовича». Однако в суде, как известно, политические характеристики в расчет не принимаются, а оцениваются лишь факты.

В процессе разбирательства было установлено, что изложенные в статьях сведения (в частности, о планах «Советской Белоруссии» перерегистрироваться в Москве, о том, что ее редактор является заговорщиком, исповедует русофобию, пропагандирует НАТО, игнорирует судебные заседания и ненадлежаще исполняет свои служебные обязанности) не соответствуют действительности и порочат честь, достоинство и деловую репутацию истца. Кроме того, установлено, что данные публикации причинили Павлу Якубовичу огромный моральный вред, т.к. у читателей «СБ» могло сложиться неправильное мнение о редакторе газеты.

Ответчики, как сказано в судебном решении, «не представили никаких доказательств о подрывной роли «СБ», пропаганде ею НАТО, русофобских чувствах П.Якубовича». Их доводы были признаны судом несостоятельными.

Якубовичу было отказано в исках к Людмиле Осинской как автору одной из статей, поскольку она смогла представить справку, что данная статья принадлежит не ее перу, а является редакционной, и к ныне адвокату Василию Бокачу, который, как было установлено, не давал согласия Игорю Осинскому на публикацию своих предположений.

Судья Мельгуй обязала редакцию газеты «Белоруссия» и Игоря Осинского в месячный срок с момента вступления решения суда в закон-

ную силу опубликовать опровержение указанных сведений безо всяких комментариев. Изыскала в пользу истца в возмещение морального вреда с редакции «Белоруссии» и Игоря Осинского соответственно BLR 20 млн и BLR 10 млн. Решение суда не было обжаловано в установленные законом сроки и уже вступило в законную силу.

Комментируя «БДГ» результаты завершившегося судебного процесса, Павел Якубович выразил полное удовлетворение ими. Вырученные средства он намерен направить на проведение подписки на газету среди малообеспеченных читателей.

ГАЛАКТИКА®

Система автоматизации управления деятельностью предприятия

Вы хотите:

- автоматизировать бухгалтерский учет;
- оперативно управлять закупками, продажами, складским учетом;
- автоматизировать управление производством и автотранспортом;
- иметь актуальную аналитическую информацию о состоянии дел на предприятии;

Мы предлагаем:

- информационную технологию управления, основанную на системе «Галактика»;
- решение полного комплекса задач планирования, учета, контроля, финансового и экономического анализа в едином информационном пространстве.



Минск, Кальварийская, 25-407.
Для писем: 220079, а/я 90. Факс: 220-9207.
Тел.: (017) 254-6360, 254-6231, 220-2985.
Гродно: 44-1038, Гомель: 53-4270, Брест: 20-4423.
Дзержинск: 5-5274, Барановичи: 5-4740,
Витебск: 37-0974, Новополоцк: 5-1690,
«Белгартэнергопроект» (Минск): 284-4662

Мини АТС
Системные телефоны
Телефаксы
Расходные материалы

Panasonic

ПОКУПАЮТ В MULTISYSTEM

официальный дилер в РБ

Тел. (017) 213-32-13, 239-71-11

Лит. № 3100 от 1.08.97 г. в Республике Беларусь

Бел. Пред.

Центр правовой подготовки предпринимателей

ЮРИДИЧЕСКАЯ ФИРМА

Лицензия Мин. юстиции РБ от 22.01.97г. до 10.10.2000г. №648 (первое выдана 10.10.95г. №394)

- Консультации по сложным вопросам валютного регулирования и налогообложения, а т.ч. нерезидентов.
- Сопровождение регистрации ООО, ЗАО, СП, ЧП, представительств нерезидентов.
- Сопровождение получения лицензий и сертификатов.
- Консультации по законодательству России.
- Консультации по вопросам регистрации низконалоговых фирм в России (Калмыкия, Алтай, г. Улч, г. Калуга и др.), директоры и учредители, бухгалтерское сопровождение.
- Регистрация фирм и вид на жительство в Польшу.
- Консультации по всем аспектам деятельности частных предпринимателей, защита их прав и интересов.
- Международное налоговое планирование.

г. Минск, ул. Городской вал, 8, к. 4, 5, тел. (017) 211-28-21, факс: 223-13-65

ДКА

юридическая компания

Юридическое обеспечение
Вашей внешнеэкономической деятельности:

- эксклюзивные бизнес-схемы
- налоговое планирование
- валютное регулирование

Содействие при регистрации
представительств, совместных и иностранных предприятий в Беларуси, России, Казахстане, Литве, ОАЭ, США, Великобритании и в любой другой стране по Вашему желанию

Лицензия Мин. юстиции №791 от 11.12.97 действительна до 2002 г.

Минск: тел.: 017/268-7319, факс: 229-2724
Алматы: тел.: 3272/617-950, факс: 619-943

Курьерская доставка

Ваших

- рекламных листовок
- буклетов
- каталогов

226 87 99

Отдел доставки ЗАО «БДГ»

ABS 5-го поколения позволяет Пежо-406 остановиться со скорости 100 км/ч за 3,2 секунды

ТЕПЕРЬ ТЫ УПРАВЛЯЕШЬ ДОРОГОЙ

ABS 5-го поколения Гидроусилитель Центральный замок С дистанционным управлением Иммобилайзер Тонированные стекла Электрические стеклоподъемники	Велюровый салон Отделка под дерево Электропривод и подогрев зеркал Улучшенная звукоизоляция до 6-ти подушек безопасности Автоматизированное управление на руле и 6-ю динамиками	Климат-контроль Подогрев сидений Регулировка рулевой колонки по высоте и длине Регулировка сидения водителя по высоте Полноразмерная запаска BAK - 70 л	УНИКАЛЬНАЯ СИСТЕМА ДОВОРОТА ЗАДНИХ КОЛЕС НОВЫЕ ЭКОНОМИЧНЫЕ И АДАПТИРОВАННЫЕ МОТОРЫ (4и 92, 93) ОТ 92 л. с. до 194 л. с. УСИЛЕННАЯ И ПРИПОДНЯТАЯ ПОДВЕСКА (КЛИРЕНС 18 см) РЕВОЛЮЦИОННЫЕ ДИЗЕЛЬНЫЕ ДВИГАТЕЛИ ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ С СИСТЕМОЙ ПРЯМОГО ВПРЫСКА COMMON RAIL СТАЛЬНАЯ ЗАЩИТА МОТОРНОГО ОТСЕКА
---	--	--	--

Пробег между ТО увеличен В 2 РАЗА!

2 ГОДА ГАРАНТИИ ПО КОНТРАКТУ

PEUGEOT АВТОСАЛОН, СЕРВИС, ЗАПЧАСТИ - ЗАО «СИФТРАНС» МИНСК, УЛ. СВЕРДЛОВА, 23, тел (017) 213-15-15, 213-16-16



"Тойота - Центр - Минск" -
единственный официальный
дилер корпорации TOYOTA в РБ

ХОРОШАЯ ЦЕНА
НА САМЫЙ БЕЗОПАСНЫЙ
СЕМЕЙНЫЙ АВТОМОБИЛЬ



AVENSIS

Широкий набор стандартного оборудования включает в себя антиблокировочную систему тормозов, BOSCH, передние подушки безопасности, рулевое управление с гидроусилителем, дистанционное открывание замков

от 17000 у.е.

Только у нас гарантия 1 год или 50 000 км пробега, продаваемые автомобили адаптированы для эксплуатации в условиях РБ, СНГ - усиленная подвеска, спланткоррозийное покрытие.

Наличие всех моделей
Поставка в течение двух дней

TOYOTA

Отдел продаж: ул. Маяковского, 2
Тел (017) 221 42 42, 221 30 36, 221 73 97.
Сервис и запасные части: ул. Могилевская, 43А
Тел (017) 221 82 95, 221 82 96

СЛАВЯНСКИЙ СОЮЗ: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

СЦЕНАРИЙ ОБЪЕДИНЕНИЯ УЖЕ СУЩЕСТВУЕТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Сообщения о том, что Югославия возможно присоединится к Союзу Беларуси и России, многими серьезно не воспринимались. «Несерьезными» эти планы называют даже после того, как парламентская делегация этой страны прибыла на саммит российских и белорусских депутатов в Ярославль. Между тем уже существует план «организационных мероприятий» по проведению присоединения.

Подробности — в беседе корреспондента «БДГ» с заместителем председателя комиссии по международным делам нижней палаты белорусского парламента Сергеем КОСТЯНОМ.

— В какой роли выступал в Ярославле глава югославской делегации Воислав Шешель?

— Шешель — председатель Радикальной партии Сербии, депутат югославской Скупщины (парламента) и вице-премьер Сербии. У него очень высокий авторитет как в самой Югославии, так и на Западе. Это один из самых прославленных политический деятелей. Свою известность он приобрел еще во время войны против боснийских сербов.

В Ярославль он был направлен союзной Скупщиной и правительством Югославии. Одновременно он был официальным представителем президента Слободана Милошевича.

— Что из себя представляла югославская делегация?

— В их делегации было десять человек — депутаты Скупщины от различных партий. Государственных чиновников, кроме самого Шешеля, не было.

— Можно ли говорить о том, что Шешель, выступая за присоединение Югославии к Союзу России и Беларуси, озвучивал предложения самого Милошевича?

— Да, он официально озвучивал мнение и желание югославских органов власти — президента, правительства и парламента. По его словам, Югославия уже психологически и политически подготовлена к вступлению в российско-белорусский Союз. Но Югославия пока не готова юридически. Дело в том, что у них сейчас перерыв в работе парламента. Поэтому пока парламента не смог принять решение о вступлении в этот союз. А по конституции это может сделать только парламента — президент не имеет право принимать подобное решение. Парламент, насколько мне известно, готов принять решение о присоединении к союзу уже на ближайшей сессии. Как заявил в Ярославле Шешель, это все не красные слова, это давнее стремление Югославии к славянскому союзу, и теперь там ведется конкретная работа в этом направлении.

— Как теперь будут развиваться «интеграционные» события?

— В следующем году, где-то в апреле, в Гродно, состоится десятая сессия парламентского собрания Союза Беларуси и России. К этому времени Югославия примет официальное решение о присоединении к российско-белорусскому Союзу и оформит его юридически — подготовит необходимые официальные документы. В Гродно придет большая югославская делегация, уполномоченная на подписание этих документов, которая и подаст официальную заявку на вступление в Союз.

— По словам Александра Лукашенко, он поднимет вопрос о союзе с Югославией на ближайшем заседании исполкома российско-белорусского Союза. Когда это может произойти?

— Поскольку Ельцин болен, сейчас не с кем встречаться и вести переговоры. Как только Ельцин поправится, я думаю, встреча членов Высшего совета состоится и вопрос о союзе с Югославией будет рассмотрен.

— Как, по-вашему, будет происходить сближение Беларуси и Югославии?

— Одновременно будет вестись политическая и экономическая интеграция. Все три страны союза — Россия, Беларусь и Югославия — будут вынуждены заняться синхронизацией своего законодательства. По крайней мере, все новые законы будут приниматься, исходя уже из реалий всего союза. Далее, парламентское собрание Союза Беларуси и России пополнится югославскими депутатами. Одна только политическая интеграция окажется малоэффективной, так что будет проводиться интеграция экономическая. Для Югославии это будет означать фактическую ликвидацию экономической блокады, для Беларуси — увеличение нашей роли в Союзе, а для России — усиление влияния в Европе.

— Возможно ли такое развитие событий, при котором Ельцин откажется принимать Югославию в российско-белорусский Союз, и состоится ли в этом случае самостоятельный союз Беларуси и Югославии?

— Я такого сценария не допускаю. Потому что со стороны Ельцина, какому бы он давлению ни подвергался, это будет полное предательство интересов России. И вряд ли Ельцин на это пойдет. Стремление к объединению с Югославией в России очень велико, причем и на уровне обеих палат парламента, и правительства.

Беларусь не может просто так заключить союзный договор с Югославией. Ведь мы уже находимся в союзе с Рос-



— Что будет, если Запад поставит перед Россией условие: кредиты в обмен на отказ от союза с Югославией?

— Дело в том, что сегодня никакие западные кредиты России не помогут (уже было много таких кредитов, и результат известен). И даже на Западе сейчас понимают, что отказом в кредитах Россию теперь не напугаешь. А вот развитие экономического союза России, Югославии и Беларуси может серьезно помочь России выйти из кризиса и избавиться от зависимости от Запада.

Единственным представителем исполнительной власти, публично одобрявшим присоединение Югославии к белорусско-российскому Союзу, на сегодняшний день является президент Беларуси Александр Лукашенко. И именно благодаря этому обстоятельству можно утверждать, что логика действий белорусской стороны в нынешнем интеграционном порыве прослеживается с трудом.

Зато, если проанализировать хронику происходившего, более определенно вырисовываются и российская, и югославская позиции.

Вопрос о присоединении Югославии к «союзу двух» официально был поднят во время визита в Югославию российских и белорусских парламентариев. Предложение Югославии о вступлении в российско-белорусский Союз озвучил вице-спикер Государственной думы Сергей Бабурин. Цель создания нового панславянского союза вице-спикер определил так: «Сближение Югославии с Союзом Беларуси и России было бы адекватным ответом на угрозу НАТО в отношении этих стран». («Ъ», 21.10.98). Форму сближения, по мнению Бабурина, президент Югославии будет обсуждать с Ельциным и Лукашенко.

Из рассказов российских и белорусских депутатов следует, что идею присоединения горячо поддерживает президент Югославии Слободан Милошевич. Но его публичных признаний на сей счет пока не прозвучало. Зато открыто проект российских депутатов (к которым присоединились белорусские) поддержал вице-премьер Сербии, лидер сербских националистов Шешель. Еще 20 октября Шешель официально предложил присоединить Югославию к Союзу. «Мы надеемся, — сказал он, — что наша инициатива найдет поддержку в российском парламенте во всех его фракциях». Так незаметно сменялось «авторство» идеи.

В российской Госдуме лоббировать это предложение стал Владимир Жириновский, правда, пока не очень успешно: Госдума отказалась его рассматривать. Особенно резко отреагировал спикер Геннадий Селезнев: «Может, завтра ваш друг Ле Пен захочет Францию присоединить? Вы, что, с ума сошли? Так вы перессорите весь мир с нами».

Официальный представитель российского МИД В.Рахманин считает, что идею о присоединении Югославии к СРБ «на настоящем этапе вряд ли можно рассматривать в практической плоскости». Не нужно понимать «как отражение дружеских чувств между российским и югославским народами», полагает он.

Анонимный источник газеты «Коммерсант-Дейли» в МИД назвал это предложение несерьезным. Но он признал, что, выдвигая его, Белград ставит Москву в неудобное положение: ей придется объяснять, почему эта идея сегодня неосуществима. Представители югославской оппозиции высказываются еще более определенно: «Милошевичу нужен не союз с Россией, а разговоры о нем. С одной стороны, чтобы подразнить Запад и добиться его благосклонности. А с другой — чтобы убедить сербов в приверженности славянскому братству в то время, когда Белград сдает Западу одну позицию за другой». («Ъ», 21.10.98)

Кстати, новый союз не придется создавать с нуля: парламентская делегация Югославии принимала участие не только в заседании в Ярославле. В качестве наблюдателей депутаты, напомним, приезжали и на парламентскую сессию России и Беларуси в Гомель.

ГДЕ КУПИТЬ?...

Звоните 085

МЫ ЗНАЕМ ОТВЕТ!

085 ИНФО
линия

TeleMedia

УЧЕБНЫЕ ЗАВЕДЕНИЯ США ЖДУТ ВАС!

Информационное Агентство Соединенных Штатов Америки объявляет о начале конкурса на получение грантов по следующим программам, полностью финансируемым правительством США и проводимым Американским Советом по сотрудничеству в области образования и изучения языков (АКСЕЛС):

Программа "Региональные ученые" предусматривает 4-месячную стажировку в США для преподавателей ВУЗов, уже имеющих кандидатскую степень или работающих над ней, с целью сбора материала для завершения научного исследования в области гуманитарных или социальных наук.

Приглашаются к участию граждане стран СНГ — студенты 1, 2, 3 курсов в возрасте 17-23 лет.

Последний срок подачи анкет — 13 ноября 1998 года.

Последний срок подачи анкет — 15 декабря 1998 года.

Информацию и анкеты для участия во всех программах можно получить:

220005, Минск,
пр. Скорины, 31/18,
ACCELS
тел. (017) 284-7229
тел./факс (017) 236-6883.

Минск (017) 284-0852
Брест (029) 477-1584
Гомель (023) 255-1253
Гродно (015) 233-5712
Витебск (021) 237-8342
Могилев (022) 222-6496

GREEN WAY

GW Express Corp.

ИММИГРАЦИЯ В КАНАДУ

- полное сопровождение по всем видам иммиграции в Канаду
- английская и французская провинции
- для иммигрирующих в Квебек — кратчайшие сроки
- многолетний опыт работы в Израиле и на Украине

телефон / факс (0172) 204-203, 204-561

СИТУАЦИЯ

НАМ НЕ СТРАШЕН ДАЖЕ ТИФ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Эпидемия началась в конце октября. Заболели двое семинаристов, ездивших в Минск. По-видимому, именно они заразили своих соседей по келье.

21 октября было объявлено о мерах по ликвидации эпидемии. Ожидается, что карантин продлится до 17 ноября.

Тиф — болезнь грязь и нищеты. Заражение брюшным тифом может произойти «при попадании бактерий через рот с поверхности загрязненных рук больных или бактерионосителей». Бактерии размножаются в молоке и воде, переносчиками могут быть мухи. Инкубационный период длится 10-14 дней.

Отправившись в командировку в Жировичский монастырь, мы первым делом посетили Слонимский городской и районный исполкомы. В горисполкоме наши вопросы вначале встретили недоуменной настроенностью. Эпидемия здесь — явно не проблема номер один. Начальник управления здравоохранения горисполкома сначала пытался уверить, что ничего страшного не произошло: «Очаг ликвидирован, там нет никакой опасности, и не о чем рассказывать. Эпидемия давно уже нет». По ее мнению, это рядовое событие, которое не стоит обсуждения. Нашему вопросу о карантине наша собеседница явно обрадовалась: «Конечно, там карантин. Так что вам не стоит даже ехать. Все равно и близко к семинарии не пустят». То же самое рассказали в Слонимском райисполкоме. Мол, эпидемия ликвидирована, но карантин остался. Приняты меры профилактики на территории района. Среди населения проводится разъяснительная работа.

Упоминание о пресловутом карантине было лейтмотивом всех разговоров об эпидемии. Варьировалась только степень

жесткости карантинных мер — от перекрытия дорог к монастырю до запрещения доступа в семинарию. Но мы все-таки решили лично убедиться в том, насколько серьезны принятые меры предосторожности.

В Минске казалось, что в монастыре и его окрестностях должны быть приняты самые строгие меры предосторожности. Ходили даже слухи, что специально были мобилизованы воинские подразделения, которые оцепили территорию монастыря. Ничего подобного нам увидеть не удалось. Ни на подъезде к Жировичскому монастырю, ни в непосредственной близости от него никаких следов борьбы с опасностью не наблюдалось. У монастыря стояло несколько автобусов, которые привезли пономников.

Напротив монастыря расположены столовая и кафетерий. Поскольку быстрее всего тиф передается с пищей, мы предположили, что самые строгие карантинные меры приняты именно там. Однако и в этих точках общепита ничего необычного мы не заметили. Работники столовой об эпидемии, конечно, слышали. Более того, их даже предупредили, что сейчас необходимо особенно тщательно соблюдать все гигиенические предписания при приготовлении пищи. Этим меры предосторожности исчерпаны. Что касается соблюдения гигиенических норм, то, не желая наговаривать на работников жировичской столовой, предлагаем читателям посетить любую столовую Минска: разница между ними невелика.

Местные жители ходят в столовую не слишком часто. Основные посетители — пономники и туристы, приехавшие в Жировичский монастырь. Осмотрев местные святыни, они разъезжаются по всей стране. Пономников в связи с эпидеми-

Тиф — болезнь, сопровождающая, как правило, войны, революции, восстания и послевоенную разруху. В мирное время заболевание это хотя и встречается, но крайне редко. Поэтому весть об эпидемии в Жировичской духовной семинарии не могла не стать сенсацией. В настоящее время госпитализировано 18 семинаристов. У пяти из них диагноз подтвержден.



ей меньше не стало. В то время, когда мы находились в монастыре, там было сразу четыре школьные экскурсии: три на улице, а четвертая в холле у дверей семинарии — приезжим рассказывали, что такое православный крест.

Монахи поведали, что никаких особенных ограничений по отношению к ним не применялось. «Рассказали об эпидемии, отпугнули народ от обители. А так ничего не было. Это только в семинарии несколько человек заболело. Привезли из Минска. А у нас и не было никакой эпидемии», — говорит брат Михаил.

Проректор семинарии по воспитательной работе отец Геннадий считает все происшедшее испытанием: «Мне кажется, что над всеми нами еще какая-то милость божья, что наши студенты оказались первыми. И так часто было в истории, что самые сильные брали на себя первый удар». Единственное, в чем заключа-

ются карантинные меры, — учащимся семинарии запрещено уезжать домой. Правда, особого смысла мы в этом ограничении не увидели. В саму семинарию можно войти совершенно свободно. Разрешено посещение семинаристов родственниками и знакомыми.

Впрочем, отношение у людей к эпидемии самое разное. На территории Жировичей мы встретили немало людей, которые знают, что в монастыре брюшной тиф, однако относятся к этому спокойно. Раз власти не беспокоятся, то и волноваться нечего. Самое распространенное мнение: «Было бы опасно — нас бы предупредили».

Правда, такое безграничное доверие к властям присуще далеко не всем. Многие жители окрестных деревень стараются объезжать Жировичи стороной. А если уж приходится пересекать территорию монастыря, то закрывают окна в машинах. Считают, что так тиф их не достанет.

Андрей НЕЧАЙ, главный врач инфекционной больницы. Мы об эпидемии узнали от санстанции, которая и доставила первого семинариста — Юрия, отец которого болен брюшным тифом и находится в минской инфекционной больнице.

Юрий поступил к нам 20 октября. На следующий день в результате мероприятий, проведенных санстанцией города, было доставлено трое его соседей по комнате. У двоих был выявлен, если говорить нормальным языком, микроб, который на 100% подтверждает диагноз брюшного тифа.

Реально сегодня проходят лечение четверо больных. Болеют они довольно легко, самочувствие их удовлетворительное, сегодня у них уже нет температуры, поэтому через 12 дней они могут быть выписаны.

Брюшной тиф — это заболевание, которое передается через продукты, характерно, что через гематогенный занос может проникать в кровь, через кишечник и лимфоузлы могут поражаться различные органы. Но в данном случае заболевание протекает легко.

Что же касается семинарии, то там карантин. Въезд семинаристов запрещен. Все семинаристы, у кого повышенная температура, находятся у нас на проверочной госпитализации — это еще 14 человек. Но диагноз у них на сегодняшний день не подтверждается ни бактериологически, ни клинически.

ПОРА ГОТОВИТЬСЯ К ЗИМЕ

Автоматические стеклоподъемники
противотуманные фары
акустическая система
отделка под «дерево»
бензиновый или дизельный двигатель
кондиционер
литые диски
центральный замок
4x4

14.900 у.е.

(017) 253-80-02
258-78-29

НОВ & К

НОВЫЙ KIA SPORTAGE GRAND

КОМПЬЮТЕРЫ
Гармония цены и качества!

NTT
гарантия 2,5 года!

SAMSUNG
ELECTRONICS

память, дисковод,
винчестер, CD-ROM,
монитор, клавиатура

Любая конфигурация и периферия на выбор. Мониторы — 15", 17", 21" от 195 у.е.

NTT INTEL Pentium-266 Celeron / RAM 32Mb / HDD 2.1 Gb / VRAM 2Mb / FDD 3.5" / 2.5 г. гарантия. 442 у.е.

NTT INTEL Pentium-333 / RAM 64Mb / HDD 4.3 Gb / VRAM 4Mb / FDD 3.5" / CD-ROM 32x / 2.5 г. гарантия. 774 у.е.

NTTs (017) 229-29-99
Революционная, 7/11

«NEW TAIM TECHNOLOGY SYSTEMS»

Брест.....42-71-14 Гомель.....53-88-01
Варшавичи.....5-47-40 Могилев.....22-58-77
Витебск.....37-75-00 Новополоцк.....22-34-34
Гродно.....44-10-38 Молодечно.....7-77-20
Жодино.....2-67-04 Пинск.....35-97-24

Der Supertest' 98

Долгожданная сенсация:
победитель супертеста '98

— НОВЫЙ

Opel Astra



Сводная оценочная таблица

	просторность	комфорт	уверенность	динамика	безопасность	цена/качество	сумма очков
Opel Astra	12	18	18	18	12	14	82
Mercedes	14	18	18	18	18	13	82
VW	16	18	15	17	12	14	82
BMW	12	15	17	17	14	18	81
Skoda	18	17	14	18	11	15	83
Ford	11	18	15	18	18	18	85
Subaru	12	15	15	18	11	11	80

Максимальная сумма: 120 очков

OPEL

PM
маркет

Автосалон «PM маркет» ул. Лещинского 8, тел. (017) 258-71-22, 57-97-57

boutique
Империя

Стильная одежда для солидных людей!

Новые поступления теплых вещей
свитера, куртки, джинсы

Немига 12
(017) 220-23-55

ARMANI
LA PERLA
VERSACE

РОССИЯ: НЕ ЕДИНАЯ И ДЕЛИМАЯ

И К ГРОБУ ПРАДЕДОВ
ТЕСНЯТ

Еще и месяца не прошло с тех пор, как надежда интеллектуальной России Григорий Явлинский, брезгливо поморщившись в адрес нетерпеливых коллег, заявил, что чрезмерно торопливые обречены на проигрыш. При этом подразумевалось, что сам Григорий Алексеевич будет демонстрировать спокойствие и выдержку вплоть до 2000 года. Журналистам ничего не оставалось, как обласкивать своим вниманием менее любимых производителей сенсаций. И напрасно, потому что главной сенсацией последнего времени стал именно лидер «Яблока».

Вероятно, до Явлинского наконец дошла информация, побудившая основных претендентов на российский престол включиться в предвыборную гонку, поскольку антикоррупционные доклады во все времена были козырями тузами избирательной кампании.

Хотя антикоррупционная интрига все еще развивается и пока неизвестно, ждет ли ее судьба чекистов Рукко, совершенно очевидно, что лавры Ельцина и Лукашенко не увенчают высокий лоб Явлинского. Рейтинг доверия, проведенный Всероссийским центром изучения общественного мнения в самый разгар скандала, показал, что именно у главы корумпированного кабинета он наиболее высок (14%), в то время как, выстроившись за Зюгановым, Григорий Алексеевич и Юрий Михайлович получили всего по 7%. Собственно, кроме СМИ, шансы лидера «Яблока» все еще не рассматривает никто (к примеру, в провинции региональные подразделения «Яблока» окрестили «волебольными командами»). Не намерены этого делать и мы, поскольку демарш Явлинского представляет собой интерес только в одном аспекте. В той или иной форме в предвыборную борьбу включились все потенциальные кандидаты. А это значит, что 2000 года ждать не собирается никто.

ПОРА БЕЗВЛАСТИЯ

Тот факт, что Россия фактически пребывает в состоянии безвластия, давно стал общим местом мировых СМИ. В пятницу это засвидетельствовали даже «Известия».

С Ельциным уже перестала считаться и его администрация. К примеру, г-н Юмашев оповестил редакции центральных СМИ, что по состоянию здоровья президент больше вообще никуда не поедет, а первый заместитель руководителя администрации президента Олег Сысуев в интервью британской газете «Financial Times» заявил, что Борис Ельцин готов пойти на ограничение своих полномочий, добавив, что глава государства объявит об этом уже в начале будущего года. Чуть позднее оба были вынуждены отречься от своих слов, но их протесты уже не были услышаны из-за бурных дискуссий в Думе по законопроекту о медицинском освидетельствовании президента.

В этих условиях премьер Евгений Примаков де-факто стал если не и.о. президента, то вице-президентом. Об этом свидетельствует выражение лояльности ему не только со стороны региональных руководителей всех уровней, аппаратов всех уровней, силовых ведомств, но и самой Администрации президента, которая готовила официальный визит премьера в Австрию.

Примаков реально превратился в лицо, принимающее основные решения в России, и все больше рассматривается в качестве возможного преемника Ельцина. Публично отказываясь от президентских амбиций, премьер фактически начал создание собственной политической команды, свидетельством чего стало приглашение Сергея Шахрая на должность советника.

В самом правительстве за этот период произошло определенное укрепление позиций Юрия Маслюкова. Первому вице-премьеру от КПРФ добавлены полномочия по ведению переговоров с международными финансовыми организациями, контроль за экспортом оружия. Он стал практиковать «поставленные» выезды на места, добываясь большего пропагандистского эффекта, чем большинство членов прежнего и нынешнего кабинетов.

Вместе с тем российский правительством в целом как работоспособная машина, единый организм еще не сложилось, о чем свидетельствуют конфликты Маслюкова с министром финансов Михаилом Задорновым, неуклюжие заявления вице-премьера Вадима Густова, самостоятельность главы госналогслужбы Бооса. Далека от завершения борьба внутри Белого дома за продвижение кандидатур на ключевые посты в аппарате правительства и министерствах.

В условиях минимальной активности правительства на роль достаточно самостоятельного центра власти выдвинулся Центральный банк. За полтора месяца Виктор Геращенко уже набрал большой политический вес, чем Сергей Дубинин за несколько лет.

Таким образом, если до августа страной управляли президент и кабинет министров, то сейчас — правительство, ЦБ и в какой-то степени законодатель. И все это перетекание власти произошло без каких-либо изменений российской Конституции, на которых так настаивает Государственная дума.

НА МЕСТАХ

И дележка портфелей в Кремле, и предвыборные усилия основных кандидатов — лишь фарс, на фоне которого происходит последний передел собственности (на кон выставляются уже и «Газпром» — главная опора правящей элиты).

Дело в том, что разочарование верховной властью в России было так велико, что своей системообразующей роли лишился не только президент, но и Кремль. Всероссийский политический процесс направился, пожалуй, по самому непредсказуемому и опасному руслу. Силу набирают охлократические импульсы. Под вопросом оказываются не только выборы 2000 г., но и сам трон всероссийского вседержателя. Власть обосновывается на местах. Собственно, это зримое поглощение доктрины Бжезинского по разделению и усмирению России. В такой России (состояние США до войны Севера с Югом) не имеет особого смысла и главный приз всякой политической схватки — президентские полномочия.

Пора безвластия перенесла властные полномочия в регионы. В условиях народного бедствия, когда Кремль демонстрирует полную беспомощность, а Дума — неспособность взять на себя ответственность, лозунг: «Спасайся, кто может!» окончательно развязал руки региональным

ВАЛЕРИЯ КОСТЮГОВА

Развитие политических процессов в России подтвердило выводы, сделанные нами в предыдущей статье на эту тему. Смысл действий российской политической элиты обретает внутреннюю логику только в контексте десакарализации верховной власти в лице Ельцина.



лидерам. И если прежде центробежные тенденции в известной мере сдерживались как рациональными соображениями (экономическая взаимозависимость регионов), так и иррациональной убежденностью в богоизбранности центральной власти, то, лишившись второго, центр как бы лишился и первого.

Значение произошедшего грандиозно. Один лишь (весьма неполный) перечень действий, принятых руководителями регионов в экономике, дает представление о том, какие полномочия они получили в ходе кризиса.

Свердловский губернатор Эдуард Россель создал антикризисный комитет и объявил, что государственную поддержку получают те предприятия, которые передадут контрольный пакет акций в управление областному правительству. Александр Лебедь одним из первых объявил о переходе к государственному регулированию цен на жизненно важные продукты питания и товары. Вслед за ним предельные уровни торговых надбавок установили Краснодарский и Ставропольский края, Ленинградская область и Якутия, Санкт-Петербург и другие. Воронеж и Омск ввели запрет на вывоз продовольствия за пределы области. Коми и Бурятия взяли под контроль банковскую деятельность — глава Коми Юрий Спиридонов ввел ограничения на все денежные операции, кроме тех, которые направлены на выплату зарплат. Аман Тулеев не только отменил или уменьшил некоторые налоги, но и пообещал промышленникам снижение тарифов на электроэнергию, воду и тепло. Томский губернатор Виктор Кресс первым объявил о приостановке перечислений в федеральный бюджет. За ним потянулись и другие.

Правительство Примакова вынуждено искать компромиссные решения. Оно привлекает губернаторов перспективами перераспределения региональной и федеральной собственности, обещая, что экспортноориентированные предприятия с большими оборотами отойдут к регионалам. Однако эти маневры весомых результатов не дают. Местные власти действуют все более самостоятельно.

КТО СТАНЕТ СОБИРАТЕЛЕМ ЗЕМЕЛЬ?

Сепаратизм России не нов. Не говоря о Северном Кавказе, который грозит отвалиться в лю-

между собой без Кремля.

Тот факт, что ни один из регионов России не обладает должной самостоятельностью для образования государственности, еще не значит, что губернаторы резво побегут под федеральное крыло державника Примакова. Повторюсь, Кремль пока пуст и, не будучи публичным политиком, Евгений Максимович в лучшем случае может расцениваться как регент. Безусловно, сильно возрастет (уже возросла) роль Совета Федерации, однако коллективная власть России глубоко чужда. Россия лишь предстоит, пройдя через «смуту» и еще больший раскол, обрести нового «собирателя земель», да и то, вероятнее всего, на какой-то новой основе.

Кое-кто уже примеряет на себя эту роль. О нем «БДГ» тоже писала, но в смутное время он преподнес несколько значительных сюрпризов. В августе прошлого года Юрий Лужков договорился с президентом Бурятии Леонидом Потаповым об осуществлении ряда совместных проектов. Недавно было объявлено, что столица выделила на помощь регионам 10 млрд рублей. Помимо того, что несомненный интерес представляет само существование Московского фонда помощи регионам России, заслуживает внимания тот факт, что в 9 инвестиционных проектах в Бурятии московское правительство выступает как гарант для иностранных инвесторов. Любопытно и то, что не президент России, не Государственная дума, а московский мэр «сумел убедить руководство Республики Бурятия не продавать часть озера Байкал японцам». Да и сами московско-бурятские проекты впечатляют: строительство хирургического блока интенсивной терапии, упаковка и продажа байкальской воды, освоение Озерного месторождения полиметаллов, строительство на берегах Байкала туристического комплекса и реконструкция аэропорта для активизации туризма, строительство фармацевтического центра по производству лекарственных препаратов на основе рецептов тибетской медицины, а также помощь в реализации вертолетов Ми-8.

17 сентября в г.Рыбинске Юрий Лужков подписал соглашение с Ярославлем, МО РФ, АО «Рыбинские моторы» и КБ «Люлька-Сатурн» о создании авиадвигателя пятого поколения АЛ-41Ф, по сути выступив в оборонном проекте в качестве заказчика. На специально для него развернутой выставке достижений города

и области Юрий Лужков, обозвав экономику России «блефономикой», высказал свое мнение по целому ряду проблем. В числе прочего он заявил, что структура правительства нуждается в изменении, поскольку оно физически неспособно работать с 89 субъектами федерации. Он предложил ввести в правительство руководителей 12 региональных ассоциаций, через которые будут решаться противоречия между центром и регионами.

Нужно ли говорить, что руководителям регионов такое предложение должно понравиться? Несмотря на кажущуюся простоту, у Лужкова есть некоторые шансы придать центральной власти новое ритуальное наполнение. Разве что конфессиональная всеядность может его погубить. С другой стороны, в полинациональной России чем не ход? Очевидно, его целью является создание правительства национального единства. Для этого он обеспечил себе поддержку коммунистов, которые контролируют почти треть электората: мощный блок, но недостаточный, чтобы провести в президенты собственного кандидата. Но он также старается заполучить в союзники Григория Явлинского, который пока упирается.

Фрагментация политической власти не может не вызывать беспокойства как в самой России, так и у внешних наблюдателей. Вот что заявил по этому поводу Джеймс Вулси, бывший директор ЦРУ в администрации Б. Клинтона в интервью «Новым Известиям»: «Кое-кто прямо называет Россию слабым государством, стоящим на грани развала и бардака. Нас, безусловно, вовсе не устраивает вариант полного коллапса и развала России, поскольку это не маленькое далекое государство, а одна из крупнейших ядерных держав. Исходя из элементарной логики, для Америки плохо иметь дело с одной красно-коричневой Россией. Но смею вас заверить, что будет куда хуже и труднее сосуществовать с десятком ядерных красно-коричневых России. Поэтому американское руководство должно сделать все возможное, чтобы Россия все же избежала хаоса и не развалилась на удельные княжества».

Однако, даже если бы действующие политики США разделяли убеждения бывшего шефа ЦРУ, ни американское руководство, ни международные институты не способны остановить процесс распада.

**МЭИПЛ
INTERSYSTEM
MAPLE**

МЕБЕЛЬ, КОТОРОЙ ВЫ БУДЕТЕ ГОРДИТЬСЯ

универсальная и представительская офисная мебель

Вас обрадуют:
2 (два) года гарантии, срок поставки, итальянский дизайн и качество, сертификат РБ, бесплатная доставка, сборка и установка, дизайн-проект.

г. Минск, ул. В. Хоружей, 29, 6 этаж, офис 63, тел/факс
(017) - 234 43 42, 234 46 34

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

ЭХ, РАССКАЗАТЬ БЫ ГОГОЛЮ... РУКОВОДИТЕЛИ ПРЕДПРИЯТИЙ СЧИТАЮТ ПРОИСХОДЯЩЕЕ АБСУРДОМ

АЛЕКСАНДР ЖУКОВСКИЙ

Российский кризис практически похоронил планы белорусского руководства по нормализации внешнеторгового баланса страны. «Разбор полетов» в эти дни проходит практически на всех уровнях — начиная с районов и областей и заканчивая республикой. На минувшей неделе соответствующее совещание состоялось в Бресте. Директора заводов просто негодовали.

Наверняка у самого Карла Маркса голова пошла бы кругом — очутись он на месте председателя комитета по рыночным отношениям Брестского облисполкома Владимира Степанова или любого из участвующих в недавнем совещании директоров ведущих предприятий-экспортеров. Потому что бородастый классик, покурявая сигары, написал в «Капитале» про четкие экономические законы, расширенное воспроизводство, прибавочную стоимость. А сегодняшнего командира производства заставляют жить и работать не по законам рынка, а по декретам, указам, постановлениям, распоряжениям и телеграммам, которые в цепочке «товар—деньги—товар» оставляют для производителя только первое звено. А деньги за товар — это уже роскошь, которая сейчас боком обходится всем производственникам.

Всему виной называют обострение экономического и финансового кризиса в России, куда идет около 85% белорусского экспорта, и увеличение разницы между официальным валютным курсом Нацбанка РБ и курсом рыночным. Так, темп прироста производства продукции на предприятиях Брестской области снизился с 22,6% за 8 месяцев до 20,9% — за девять месяцев 1998 года. Доля экспорта составила в общем объеме продукции лишь 15,5%. В сентябре по сравнению с августом она сократилась на 5,6 пункта, в том числе в страны СНГ почти вдвое — с 12,9 до 7,4%. Экспорт в Россию стал нерентабельным — цены на белорусские товары там оказались ниже их реальной себестоимости. Посему предприятия, работающие на восточного соседа, или останавливаются, или затоваривают склады. К примеру, объем реализации изделий АО

«Брестский чулочный комбинат» в сентябре упал до 235 тыс. пар (сокращение в 4 раза). Аналогичная ситуация у АО «Брестбытхим», ОАО «Ковры Бреста», на пинском заводе «Кузлитмаш», Барановичском ХБО, Кобринском инструментальном заводе и многих других. Снижение экспорта привело к тому, что валютные поступления стали иссякать. А за что для «сборочного цеха» покупать сырье, комплектующие, материалы, которые нужно завозить из-за пределов Беларуси?

Директор электротракторного завода Георгий Телецук разводит руками. Три четверти материалов завод покупает за доллары по межбанковскому курсу, а его заставляют считать цены по курсу Нацбанка РБ, что в несколько раз ниже. Таким образом искусственно занижается цена продукции. Стоимость материалов, входящих в электрическую лампочку (без учета трудозатрат), оказалась выше ее отпускной цены! Вспомните суровое президентское указание — несмотря ни на что, отпускать цены не более, чем на 2% в месяц. Но для России это не указ, и там стоимость энергоносителей и металла возрастает вне зависимости от чьих-то желаний. И наконец, пресловутая обязательная продажа 40% валютной выручки, полученной от реализации экспортной продукции. Директор БЭМЗ заявил, что готов бесплатно отдавать Нацбанку РБ 10% вырученной валюты, но с условием — распоряжаться остальными 90% завод может по своему усмотрению.

С учетом того, что российский рынок становится малоперспективным (рубль обесценился, упала покупательная способность), директор чулочного комбината

Борис Гаврилов предложил своим коллегам переориентироваться на бескрайний и платежеспособный рынок Южной Америки. Но для выхода за океан нужно закупить торговые знаки, которые стоят по \$ 400 тыс. Кроме того, если не будет нормального курса доллара, то ничего мы не сделаем. Продукцию нужно продавать по мировым, а не по искусственным ценам, формируемым исходя из нереального курса доллара в Нацбанке РБ. Комбинату в «верхах» даже разрешили продавать изделия ниже их себестоимости, но обязали в течение месяца разработать мероприятия по снижению издержек производства. Теперь ситуацией занимается Комитет госконтроля.

Гангрена нашей экономики становится очевидной, когда пытаешься понять, какой «мудрец» придумал, чтобы после конвертации «зайчиков» в валюту разницу в курсах продажи Нацбанка и межбанковского рынка включали не в себестоимость продукции, а в прибыль. На этом вопросе особо остановился директор АО «Брестазоаппарат» Михаил Иоффе. Да, от подобных методик растёт «дутая» рентабельность, которая тянет за собой фактическое увеличение налогов, которые на данном предприятии сегодня составляют BLR 65 млрд ежемесячно. Но одновременно предприятие гибнет.

«Ситуация доведена до абсурда. Наши объёмы производства за один месяц упали в 3 раза», — сказал генеральный директор АО «Брестский завод бытовой химии» Владимир Соловей. — А я сегодня плачу налог с прибыли, которой у меня совершенно нет. Если остатки продукции на складе разделить на реальный курс доллара, то получается сумма, которой не хватит покрыть долг. Но если считать по курсу Нацбанка, то получится, что завод живёт припеваючи. Но где взять доллары по курсу Нацбанка?

Мне лично стыдно, что предприятие не может сегодня отдавать свою продукцию в белорусские магазины. Но по этим це-

нам работать в Беларуси мы не можем».

Действительно, валютный и ценовой перекосы привели к тому, что телевизор стоит меньше \$ 50, а ковер — \$ 10-15. Производители, не желая продавать изделия себе в убыток, накапливают их на складах в надежде, что на валютном и ценовом горизонте расположится.

Как тут не вспомнить строки из Владимира Высоцкого: «Эх, рассказать бы Гоголю про нашу жизнь убогую — ей-богу, этот Гоголь бы и не поверил бы».

P.S. Напоминаем, что Нацбанк РБ своей телеграммой (N 31-06/5706 от 30.10.98 г.) за подписью зампреда правления Н.Лузгина сообщил о том, что «сделки купли и продажи иностранной валюты производятся только на торгах межбанковской валютной биржи» и что «сделки совершаются по официальному курсу Национального банка Республики Беларусь». Это означает, что операции купли-продажи валюты на межбанковском рынке запрещаются. Однако остается в силе перечень продукции, на покупку которой Нацбанк продает валюту в первоочередном порядке: газ, нефть, бензин, дизтопливо, мазут, уголь, электроэнергия. Остальным нужно по-прежнему стоять с протянутой рукой. Официальный курс Нацбанка на 5.11.98 г. составил — BLR 59 тыс. /\$. Сближения курсов не произошло.

4 ноября в Министерстве внешних экономических связей состоялась коллегия, на которой были рассмотрены итоги внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь за 9 месяцев 1998 г. С докладом выступил заместитель министра внешних экономических связей Алексей Моисейчиков.

По сравнению с январем—сентябром 1997 года стоимостный объем внешней торговли возрос: с государствами Содружества — на 3,1%, в том числе с Россией — на 6,9%, с государствами дальнего зарубежья — на 4,6%.

По итогам девяти месяцев текущего года объем внешнеторгового оборота республики превысил объем ВВП на 7,1%.

Общий объем экспорта Республики Беларусь составил \$5,3 млрд, в т.ч. экспорт в страны СНГ — \$3,9 млрд, в Россию — \$3,5 млрд, в государства дальнего зарубежья — \$1,3 млрд.

Экспортная квота (доля продукции, реализованной за пределы республики, в общем валовом внутреннем продукте) по итогам девяти месяцев 1998 года составила 48,0%.

В январе—сентябре 1998 года по сравнению с соответствующим периодом 1997 года доля экспорта в страны СНГ возросла на 2,6 пункта и составила 74,6% общего объема экспорта. При этом доля

экспорта в Россию увеличилась в общем объеме экспорта с 63,2 до 66,7%, в экспорте в страны СНГ — с 87,7 до 89,5%. Соответственно сократилась доля стран дальнего зарубежья — с 28 до 25,4% общего объема экспорта.

По сравнению с январем—сентябром 1997 года общий объем экспорта республики увеличился в фактических ценах в долларовом выражении на 1,7%, в том числе в страны Содружества — на 5,3%, из них в Россию — на 7,5%. В то же время в государства дальнего зарубежья белорусский экспорт сократился на 7,4%.

Общий объем импорта составил \$6,5 млрд, в т.ч. импорт из стран СНГ — \$4,2 млрд, России — \$3,5 млрд, государств дальнего зарубежья — \$2,3 млрд.

Импортная квота (доля импорта в валовом внутреннем продукте) по итогам девяти месяцев 1998 года составила 59,1%.

Доля стран СНГ в общем объеме импорта за январь—сентябрь 1998 года составила 64,4% и сократи-

лась по сравнению с аналогичным периодом 1997 года на 2,5 пункта. Доля России в общем объеме импорта составила 53,6% и увеличилась на 0,6 пункта, в объеме импорта из стран СНГ — 83,3% (возросла на 4,2 пункта). Доля государств дальнего зарубежья составила 35,6% и возросла на 2,5%.

В январе—сентябре 1998 года по сравнению с соответствующим периодом прошлого года общий объем импорта Республики Беларусь возрос в фактических ценах в долларовом выражении на 5%, в том числе из стран СНГ увеличился на 1%, из них из России — на 6,4%, из государств дальнего зарубежья — на 13,1%.

Сальдо внешней торговли в январе—сентябре 1998 года сложилось отрицательным и достигло \$1211 млн (11,0% к ВВП), увеличившись по сравнению с январем—сентябром 1997 года на 22,1%.

Дефицит внешней торговли по итогам девяти месяцев 1998 года сложился под влиянием дефицита торгового баланса со странами СНГ, составившего \$243,8 млн, и дефицита внешней торговли со странами дальнего зарубежья в размере \$967,2 млн.

MULTI
Мультиязычная
SYSTEM

Panasonic

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ МАГАЗИН
ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА В РБ

Technics
JBL
Infinity

г. Минск, ул. Немига, строение 3;
тел. (017) 229-22-99

Лиц. № 3100 от 1.08.97 г.
выдана Мингорисполкомом

Фирменные CD

Больше цвета, страна!

в Беларуси открылся
Документальный центр Хегох

«БОЛЬШЕ»
ЦВЕТА

ТРИ СОСТАВЛЯЮЩИЕ
Документального центра Хегох:

- 1 Цифровая печатная машина DC-40
- листовки
- проспекты
- буклеты
- 2 Печать для наружной рекламы
- 3 Производство эксклюзивных изображений

Электростатический
плоттер Хегох 8954
- плакаты 3 x 6 м
- плакаты 1,2 x 1,8 м
- нестандартные плакаты

Перенос полноцветных
изображений по технологии
TheMagicTouch
- майки, кепки, кружки
- зонты, значки, вымпалы
- коврики компьютерные

ТРИ СОСТАВЛЯЮЩИЕ успеха
Документального центра Хегох:

- 1 Высокое качество полноцветной
рекламной продукции.
- 2 Возможность заказывать рекламные
материалы малым тиражом.
- 3 Кратчайшие сроки выполнения заказов.



Мы работаем с 8.00 до 21.00
выходной - воскресенье

Минск, ул. Звонкая, 20
Тел. (017) 227 06 72, 210 57 57
Факс 210 57 58

Хороший вкус...
...Это искусство делать правильный выбор.

Автосалон-AV
Генеральный импортер Audi AG
в Республике Беларусь
220024, г. Минск, ул. Серова, 1
Тел. (017) 275-1422, факс (017) 275-8049.

Audi

Всегда впереди благодаря технике

ДОЛГИ

БЕЛАРУСЬ БУДЕТ С ГАЗОМ, НО БЕЗ ПРОДОВОЛЬСТВИЯ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Вице-премьер Валерий Кокорев обратился к РАО «Газпром» с просьбой об увеличении суточных поставок газа на отопительный период. Скорее всего, просьба белорусского правительства будет удовлетворена, хотя особых достижений в ситуации с долгами за газ пока не наблюдается. Подписанные несколько недель назад соглашения о механизмах ликвидации задолженности остались на бумаге. Единственный реальный и действующий механизм — поставки в Россию белорусского продовольствия, которые болезненно отразились на состоянии внутреннего потребительского рынка.

Летом потребности страны в газе составляли 32-33 млн кубометров в сутки. С началом отопительного сезона, который поразительным образом совпал с визитом в Минск Евгения Примакова, объемы поставок были официально увеличены до 40 млн кубометров. Сейчас потребность страны составляет 50 млн кубометров газа ежедневно. При меньших объемах потребления пришлось бы переходить на режим экономии. Пока экономить нет необходимости, но добиться официального согласия на увеличение поставок нужно.

Чтобы Москва не слишком противилась, Минску необходимо показать, что он способен оплатить хотя бы тот газ, который поставили раньше. Между тем с 16 октября ситуация с долгами осталась почти неизменной. Общий размер долга сейчас составляет примерно \$240 млн. Напомним, что 16 октября соглашение о механизмах его погашения было подписано на заседании исполкома Союза Беларуси и России. Предусматривалось, что долги Беларусь будет оплачивать поставкой материально-технических ресурсов и продовольствия. Фактически стороны согласились вернуться к схемам зачетов и взаимозачетов, которые активно использовались еще в прошлом году.

Прошло три недели. Сейчас выясняется, что вернуться к зачетным схемам не так просто, как представлялось вначале. Для того, чтобы это сделать, нужно найти фирмы, которые станут эти зачеты осуществлять. Иными словами, нужны посредники, которые согласились бы оплачивать белорусские долги, брать белорусскую продукцию и искать для нее покупателей в России. Причем необходимы фирмы, которые не только согласны, но и могут это делать.

Это значит, что речь ни в коем случае не может идти о белорусских фирмах. В лучшем случае белорусские бизнесмены способны выступать посредниками у российских посредников. Особый разговор — о главном белорусском посреднике — концерне «Белресурсы». Уполномоченный президентом для этой роли еще в начале года концерн за истекший период показал полную неспособность осуществлять хоть какие-то зачеты. О зачетах по газу речь не идет вообще: здесь почти вся деятельность концерна ограничилась многочисленными визитами в Москву его президента Юрия Астапенко. Единственный успех «Белресурсов» — осуществление взаимозачетов на сумму чуть больше \$2 млн по расчетам за электроэнергию. Причем по той же электроэнергии одна фирма, принадлежащая Управлению делами президента, осуществила зачеты на \$15 млн, — то есть на сумму, в семь раз превысившую весь объем работы «Белресурсов».

По признанию руководителя одной из фирм, которая сейчас пытается начать работу на рынке зачетов, «Белресурсам» в Москве никто не доверяет. *«Хотят они могут что угодно, но если Астапенко (президент концерна «Белресурсы» — ред.) привозит в Москву документы без подписи президента Лукашенко — с ним просто никто не хочет разговаривать. Если есть подписи президента, тогда он может что-то получить».* Но президент не может курировать каждую сделку. Поэтому для того, чтобы осуществлять взаимозачеты, нужно искать помощников в Москве.

В официальных сообщениях о соглашении с «Газпромом» акцент не зря делался на поставках белорусского продовольствия, и только потом говори-

лось о других товарах. Продовольствие — единственный белорусский товар, который сейчас пользуется реальным спросом. Наши продукты охотно берут и «Газпром», и московские посредники. Беда в том, что одним только продовольствием Беларусь расплатиться не может. За девять месяцев этого года объем сельскохозяйственного производства в стоимостном выражении составил 170 трлн рублей, или примерно \$1 млрд. Если отдать четверть произведенных в стране продуктов в обмен на газ, никакого газа уже не понадобится — самим есть нечего будет. Поэтому за три последние недели рост объема поставок продовольствия в сравнении с размером долга смехотворно мал. Всего в счет списания долгов отправлено продуктов на сумму \$5,7 млн.

Что касается всех остальных товаров, то с ними сейчас гораздо сложнее, чем в прошлом году. Дело не в том, что эти товары не нужны России. Просто зачеты с поставками тракторов или холодильников — процедура долговременная. От оплаты долга до отгрузки продукции проходит несколько месяцев. Потенциальные посредники боятся попасть в ситуацию, в которой оказались поставщики давальческой нефти или сырья для производства спирта. (Сырье поставили, а готовый продукт президент решил конфисковать самим, мол, пригодится). Тут может получиться наоборот. Скажем, деньги заплатят, а потом глава государства решит, что МТЗ должен отправлять свою продукцию без всяких посредников. И если с продовольствием фирмы еще готовы рисковать, твердо зная, что этот товар будет нужен всегда, то ради остальных белорусских товаров рисковать никому не хочется. Их ведь мало получить — придется еще побегать, чтобы найти покупателя.

До конца года Беларусь должна получить еще около 3 млрд кубометров газа. Впереди подписание единого топливно-энергетического баланса на будущий год. От того, насколько успешно Беларусь будет рассчитываться со своими долгами в этом году, зависит, сколько газа наша страна получит в будущем. Хотя «Газпром» в последнее время в силу известных обстоятельств стал гораздо сговорчивее, но и его терпение, как известно, не безгранично.

КОММЕНТАРИЙ

ГОСУДАРСТВО ГОТОВИТСЯ К СМЕНЕ КУРСА?

ВИКТОР ДЕМИДОВ

Белорусские власти готовятся к смене экономического курса. Судя по некоторым тенденциям последнего времени и имеющейся конфиденциальной информации, белорусское руководство уже готово к проведению более широкой приватизации и развитию частного сектора экономики. Сейчас идет подготовка, в том числе — оценка возможных социальных последствий. Однако если либерализация и будет в самом деле проводиться, то по собственной, белорусской, модели. Больше всего напоминая печально знаменитую латиноамериканскую.

Латиноамериканский вариант экономического развития, к которому начинает скатываться Беларусь, характеризуется относительной свободой мелкого и среднего предпринимательства, совершенно, однако, не защищенного от произвола властей; прочной связью круп-

было объявлено, что по заказу белорусских властей Всемирный банк провел исследование того, насколько либерализация экономики и введение единого обменного курса белорусского рубля отразятся на социальной сфере, и выяснил, что *«последствия не будут иметь больших мас-*



ного бизнеса и правящей верхушки; отсутствием политических свобод и популистским подходом к экономическим реформам. Основной объем собственности — т.н. «критическая масса» — при этом остается в руках правящей группировки.

Возможно, идеологи новой политики постарались перенять опыт Югославии. Теперь, когда из-за кризиса Беларусь теряет значительную часть доходов от транзита, приходится искать другие источники пополнения бюджета. Югославия же даже в условиях экономической блокады и внутренней посткоммунистической диктатуры умудрилась сохранить «на плаву» национальную экономику и обеспечить намного более высокий, чем в Беларуси, уровень жизни. Причина — отсутствие препятствий на пути малого и среднего бизнеса (пусть и без серьезной государственной поддержки), и в том числе — передача большей части сельхозугодий фермерам.

На предстоящую смену экономического курса указывают и некоторые тенденции последнего времени.

1. Белорусское руководство ведет активные переговоры с миссиями МВФ и Всемирного банка. При этом официально

штабов».

2. Как стало известно из неофициальных источников, сейчас в администрации президента поговаривают о возможности приватизации с участием иностранного капитала белорусских телекоммуникационных сетей и может быть даже железных дорог, что само по себе — сенсационный шаг. Правда, в обоих случаях Беларусь должна сохранить ключевой контроль за отраслями, но в целом расчет верен: телекоммуникации в руках толковых капиталистов сверхприбыльны сейчас во всем мире — как и железные дороги в «транзитной» стране. Это как раз те две отрасли, в которые иностранные инвесторы вложат деньги, даже если свою деятельность в Беларуси свернут «Мак-Дональдс» и «Кока-Кола».

3. Президент все чаще начал обещать, что перестанет давать невозвратные кредиты колхозам и совхозам, заставит вернуть банкам все деньги, а рентабельные сельхозпредприятия будут подлежать принудительному реформированию. Судя по тому, какие средства безвозвратно уходят в сельское хозяйство и сколь высока при этом себестоимость продуктов питания, Лукашенко, наконец, нач-

нет выполнять свою угрозу, даже рискуя при этом частью голосов безотказного сельского электората. В пользу этого говорит и то, что в нынешнем году впервые оглашены механизмы реформирования убыточных хозяйств — передача их в собственность промышленным предприятиям, расформирование и т.д. Если процесс реформы на селе действительно начнется, то это будет означать колоссальные «подвижки».

4. Подготовлена уникальная система тотального контроля за белорусским бизнесом:

— Новый, спешно принятый, Гражданский кодекс позволяет государству, не особо утруждая себя полноценным законодательным процессом, моментально менять «правила игры» на любом из рынков и напрямую вторгаться в конкретные сферы бизнеса.

— По государственной инициативе создана безальтернативная Конфедерация предпринимателей — все будут работать как средневековые цеховики, напрямую завися от решений «цеха» и «мастера» и не имея возможности перейти на новый уровень иначе, как с согласия коллег. Создается система, когда сами же предприниматели будут заинтересованы в том, чтобы никто из их среды «не высывался» — не финансировал, например, оппозиционное издание или предвыборную кампанию невыгодного политика. В противном случае своя же стая закроет. Как в советской армии — из-за одного нерадивого страдает весь взвод, и этот самый взвод ставит его на место.

— А чтобы совсем жизнь медом не казалась, вводится условленная система регистрации предприятий — зарегистрируют только того, кого захотят. Правильнее сказать, что регистрационный принцип сменяется разрешительным.

Пока, правда, ничего не слышно про снижение налогов и упорядочение налоговой системы, без чего развитие малого и среднего бизнеса в Беларуси просто невозможно. Возможно, в этой ситуации будет учтен российский опыт: сегодня в российском правительстве именно духовно близкий белорусскому руководству Маслюков говорит о необходимости снижения налоговых ставок. Не исключено, что за налоговой реформой в России последует синхронизация российского и белорусского налогового законодательства. Правда, для этого Александру Лукашенко придется взять невиданный психологический барьер: даже имея на руках четкое экономическое обоснование, снизить налоги с предпринимателей для него крайне сложно. Намного проще «оказывать адресную поддержку».

ОКАЗЫВАЕМ
ВСЕ виды
бухгалтерских услуг
на высоком профессиональном уровне.
Поможем в автоматизации бухгалтерского учета (1С:Бухгалтерия, Галактика).
Тел.: (017) 256-55-78, 261-71-62
Факс: 266-28-52
Пейджер: 211-00-00, а.б. 81 439

ИНФОРМАЦИЯ
ПО ИММИГРАЦИИ В ЧЕХИЮ:
ПО РЕГИСТРАЦИИ ФИРМ;
ПО РЕГИСТРАЦИИ ЧАСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА;
ПО ОФОРМЛЕНИЮ ВИДА НА ЖИТЕЛЬСТВО (для взрослых и детей);
ПО ПРИОБРЕТЕНИЮ И АРЕНДЕ НЕДВИЖИМОСТИ;
Оформлением документов занимается чешская юридическая фирма. При необходимости — полное обслуживание вашего бизнеса в Чехии.
Перевод документов на чешский язык, учебники и аудиокассеты по изучению чешского языка.
Тел.: (017) 227-19-07
ул. Красноармейская, 18

встроенные шкафы
английского производства с раздвижными дверями
срок исполнения 7 дней
Минск, Толбухина, 21.
Тел./факс: 268 38 24, тел.: 285 73 00.
STANLEY
гарантия 10 лет

ДЕНТКО
Полный комплекс стоматологических услуг с эффективным обезболиванием
Мельникайте, 9, (ст. м. «Фрунзенская») тел.: (017) 223 95 86
пр-т Ф. Скорины, 58 (ст. м. ЦУМ), тел.: (017) 284 45 11
без выходных

ПРОДАЕМ
Комплекс зданий и сооружений
санатория-профилактория «Лесное»,
общей площадью 10,2 га в лесном массиве Воложинского района на берегу р. Источь
Тел. (017) 227-72-86, (017) 227-40-95
Факс (017) 222-33-72

РЕМОНТ БИЛЬЯРДОВ
В ПРОДАЖЕ:
бильяры всех размеров и аксессуары
Тел.: (017) 210-24-37, 255-20-24

СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ И СЕРВИС СТРОИТЕЛЬСТВА

ПЕРЕПЛАНИРОВКА КВАРТИР
СОГЛАСОВАНИЕ
РАЗРАБОТКА МЕБЕЛИ
ОТДЕЛКА
ВСЕГО КОМПЛЕКСА УСЛУГ
256 - 56 - 41
256 - 69 - 30
220000 - МЕНСК - Р. ЛЮБЕЧСКОГО - 117
Телефон: 214-93-12

Приглашаем юриста
До 35 лет, ПЭВМ, опыт работы от 3 лет в торг. или произ. структурах, хоз.-гражд. право, опыт возврата дебиторских задолженностей, лицензирование хоз. видов деятельности.
Тел. 213-88-33

РУЧКИ
3 АКЦИОНЕРИ
ЕЖЕДНЕВНИКИ
БРЕЛКИ
КРУЖКИ
и многое другое...
LOGOMARK
от 
Минск (017) 231 14 70

B.P. Immigration Service Ltd.
Иммиграция в Канаду
Дела клиентов ведет канадский иммиграционный адвокат
Mr. Dan Miller, LL. B. Barister & Solicitor:
Тел. в Минске: (017) 227-74-09
Тел. в Москве: (095) 236-84-15
Тел. в Торонто: (416) 8262473, факс: (416) 8621698
INTERNET: <http://www.interlog.com/~bpcanada>

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ


Минск, Логойский тракт, 20
(017) 265-14-25, 265-46-46
Минск, пр. Ф.Скорины, 131/1
магазин «КНИЖИ»
(017) 264-43-88

TIMONS PLUS

23.11.1998 г.
Высшим Хозяйственным судом РБ
в 10.00 по адресу: г. Минск,
Серафимовича, 11, ком. 701
ПРОВОДЯТСЯ ТОРГИ ПО ПРОДАЖЕ
40% доли АО МАП в НЗС 3-х эт.
кирпичного здания по адресу:
Минский р-н, пос. Колодищи,
Ул. Минская.
Начальная цена
3 793 035 000 рублей
Телефоны:
214-93-91, 213-38-12

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ
■ правовая помощь при регистрации ЧП, ООО, СП в Беларуси
■ консультации граждан и юридических лиц
ПОЛЬША ■ подготовка документов и регистрация предприятий
■ оформление вида на жительство
■ подготовка документов на ПМЖ
■ подготовка документов и регистрация предприятий в России
(017) 266-53-21, 266-82-71
г. Минск, ул. Логойский тракт, 20

БАНКИ ОБЫЧНЫЙ ПЛАТЕЖ ИЛИ АККРЕДИТИВ?

Игорь ПОНОМАРЕВ

Недавно на факультете международных отношений в Белорусском государственном университете состоялся семинар по теме «Аккредитивы. Расчеты по экспортным операциям», который провели специалисты Джем-Банка. В работе семинара приняли участие представители более 20 белорусских фирм-экспортеров. Учитывая, что ныне такой финансовый инструмент, как аккредитив весьма популярен в международных и внутренних расчетах, предлагаем читателю фрагменты этого семинара.

Аккредитив — это обязательство, которое банк дает по поручению своего клиента поставщику этого клиента. Обязательство заплатить определенную сумму при условии, что в установленные сроки поставщик предъявит в банк определенные документы. Сумма, срок действия аккредитива, описание документов, против которых поставщик будет выплачены деньги, оговариваются в поручении на открытие аккредитива.

**Филиал №524
АСБ «Беларусбанк»**
приглашает на работу:

- начальника отдела кредитования юридических лиц;
- главного специалиста в службу бухгалтерии с опытом работы в области налогообложения.

Требования к кандидатам:
● опыт работы в банке;
● высшее образование.

с 9-13, 14-17
Тел.: 221-33-17

Поскольку банк дает обязательство платить по торговой сделке, можно сказать, что этот инструмент сочетает в себе черты обычного платежа и банковской гарантии.

На вопрос, какие гарантии может дать использование аккредитива в расчетах, специалисты Джем-Банка отвечают следующим образом: «Если вы продавец, аккредитив дает вам гарантию платежеспособности вашего партнера, а также - его желания платить. Если вы покупатель, аккредитив дает вам уверенность, что ваши деньги будут заплачены вашему партнеру после того, как он документально подтвердит выполнение договора со своей стороны (то есть вы заплатите деньги за реально отгруженные товары или выполненные услуги)».

Следующий популярный вопрос: «Всегда ли необходимо перечислять банку сумму покрытия по аккредитиву одновременно с подачей заявления на его открытие?». Как правило, так и делается. На самом деле можно не откладывать деньги из оборота. В этом случае Джем-Банк рассматривает аккредитив как один из вариантов краткосрочного кредитования. Для от-

крытия такого аккредитива необходим залог.

В случае перечисления покрытия одновременно с подачей заявления возможно начисление процентов на отвлеченные из оборота суммы. При этом многое зависит от условий аккредитива; от того, кем являются участвующие стороны; от того, какие банки участвуют в операции. Можно сказать, вопрос о процентах решается по договоренности сторон.

Возможно выставление аккредитива и за счет кредитных средств. Причем, выставив аккредитив, клиент получает дополнительные гарантии и по своей торговой сделке. Банк, возможно, охотнее выдаст кредит на оплату договора, предусматривающего расчет с использованием аккредитива. Как известно, делать авансовые платежи за счет кредитных средств — непозволительно. Если от вас все же требуют предоплату, а для осуществления сделки вы берете кредит, то в качестве альтернативы вашему партнеру можно предложить аккредитив. Важный нюанс: аккредитив можно выставить либо только за счет кредита, либо только за счет собственных средств.

После того, как банк принял, проверил документы и не нашел в них расхождений, причитающаяся сумма будет зачислена на счет поставщика со скоростью, которая зависит от некоторых аспектов. В частности, многое зависит от условий конкретного аккредитива. Однако в любом случае поставщик получит деньги не позднее, чем если бы использовался обычный платеж. Но обычно это происходит быстрее.

Если банк обнаружил в документах расхождения с условиями аккредитива, то вариантов решения этой проблемы несколько. Во-первых, документы с расхождениями банк вернет для дооформления. Во-вторых, можно (через обслуживающий аккредитив банк) запросить у покупателя внесение изменений в аккредитив или согласие принять документы с рас-

хождениями. В любом случае банки рекомендуют клиентам сразу же после получения извещения о выставлении на них аккредитива убедиться в том, что документы, предусмотренные его условиями, оформляются без затруднений.

Иногда банк может принять документы с отклонениями в сумме и количестве товара. При работе с определенными видами товара — с расхождением до 5% в большую или меньшую сторону (например, при работе с металлопрокатом). Если возможны отклонения больше, чем на 5%, то они должны быть оговорены в условиях аккредитива.

Как внести изменения в аккредитив? На этот вопрос в Джем-Банке отвечают: «Если вы покупатель (вы же — плательщик по аккредитиву), вам необходимо принести в банк, обслуживающий аккредитив, письмо с просьбой о внесении изменений».

Изменения в аккредитиве приобретают юридическую силу в случае согласия с ними продавца и участвующего(их) банка(ов). Продавец не обязан безоговорочно принимать аккредитив или изменения его условий. Обнаружив несоответствие договору (или невыполнимые, или крайне невыгодные и т.д.) условия, продавец должен немедленно предъявить претензии непосредственно покупателю и потребовать внести соответствующие исправления (изменения) через банк-эмитент. У него также всегда есть возможность не воспользоваться аккредитивом и дать истечь его сроку.

Стоимость аккредитива зависит от его сложности, от тарифов участвующих банков, от того, каким образом делят между собой расходы по использованию аккредитива покупатель и продавец. В среднем все затраты составляют от 0,5 до 0,9% от суммы аккредитива по курсу Нацбанка. Более подробно с материалами семинара можно ознакомиться в офисе Джем-Банка по ул. Сурганова, 28. Тел. 268-81-72, 268-81-56.

ПЕРВАЯ ПУБЛИКАЦИЯ

Идеальная аэродинамическая форма Volkswagen Passat B5 (Cw=0,27) и «суперлокомотива»



**До 2003 года
у них не будет аналогов**

Volkswagen Passat B5:

- Имеет лучший в своем классе коэффициент лобового сопротивления $C_w=0,27$
- Верхний контур кузова имеет «эффект антикрыла» и создает прижимную силу на высоких скоростях
- Высшая моторизация — 30-клапанный 6-цилиндровый V-образный двигатель
- Спортивная 5-ступенчатая КПП «Tiptronic» по технологии болидов Формулы 1
- Спортивная комплектация Trendline
- Легкосплавные диски 7Jx16 «Montreal»
- 200 наименований дополнительного оборудования

Volkswagen Passat B5 —
сила, спокойствие и честная цена



Минск: ИП «Автохаус Атлант М»: г. Минск, ул. Шаранговича, 2. Тел.: (017) 211-58-58.
ИП «Атлант Моторс»: г. Минск, ул. Машиностроителей, 28А. Тел.: (017) 214-13-59.
ЗАО «Сабар»: г. Минск, ул. Казинца, 21/2. Тел.: (017) 278-06-55.

Брест: ЗАО «Атлант-М-Брест»: г. Брест, пр. Машерова, 17. Тел.: (0162) 20-09-49.
Мозырь: ООО «ИстПал»: г. Мозырь, 1-й переулок Малинина, 6. Тел.: (02351) 4-19-02.

СТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС

НЕТИПИЧНЫЙ ГОРОДОК

СВЕТЛАНА САБИЛО

Союз архитекторов Беларуси выдвинул на соискание Государственной премии РБ в области литературы, искусства и архитектуры авторский коллектив, участвующий в проектировании городского поселка Росс.

Был под Волковыском ничем не примечательный поселок Росс. Единственное, что делало его известным, — цементный завод, который покрывал окрестности специфической пылью. Но недавно в Росс появился жилой городок, построенный с учетом розы ветров, которому не страшны «цементные бури». Он гармонично вписывается в окружающую его природу, радует разно-

При проектировании Росси были использованы совершенно новые для Беларуси подходы в архитектуре: низкая этажность зданий, квартальная, а не микрорайонная организация жилого массива. В основу положен принцип средневекового города: в центре — площадь, вокруг которой формируется торговая жизнь. Окаймляет все жилая застройка. Кстати, школа выполняет функцию обще-

дежность и долговечность. Чтобы выполнить эти требования, приходилось широко применять импортные материалы и оборудование. Например, котельную мощностью 38 мегаватт привезли из Финляндии, оцинкованные трубы необходимого диаметра для сетей горячего водоснабжения — из Германии. Приходилось импортировать даже крепежные изделия, поскольку шуруп или гвоздь из черного металла, не защищенного от возможной коррозии, применять запрещалось. Высокому качеству работ способствовали современная зарубежная техника, технологии и материалы. Широко использовался монолитный железобетон в фундаментах, каркасе, перекрытиях и других деталях. Особые добавки позволили избежать специальной гидроизоляции. Применялись как традиционные, так и новые эффективные материалы: тонкостенные бетонные пустотные и газосиликатные блоки стен, легкий утеплитель, эффективная штукатурка, мелкопластовые кровли, полигумные кровли вместо рубероидных и т.д. Основные массивные материалы были местного производства, а «одежда» — отделочные материалы, столарка, электро- и сантехническая арматура — импортные, более качественные. При строительстве городка использовались даже потолочные покрытия с зеркальным блеском по пустотным плитам.

Применение новых строительных материалов и современного оборудования позволило превратить эту стройку в настоящую школу строительного мастерства. Но самое главное, что удачная градостроительная идея принадлежит белорусским архитекторам. Благодаря ей все и состоялось. Это как партитура музыкального произведения — важно было только точно исполнить. Авторы этого архитектурного произведения сумели сказать свое свежее профессиональное слово. И теперь уже название «Росс» прозвучало на всю страну и стало символом нового подхода к проектированию и строительству крупных градостроительных комплексов», — полагает главный архитектор института «Минскгражданпроект» Станислав Федченко.

Население Росси — около 3 тыс. человек. Здесь нет грязных подъездов, нет и характерных для белорусских домов следов вандализма. «Для человека создана достойная и довольно автономная окружающая среда, получились локальные личные пространства домов, квартир, комнат — появился элемент собственности или ответственности за свое жилье», — отметил Владимир Тарновский. — Наверное, отчасти сыграла свою роль и жизнь людей в Германии. В отстроенной Росси они попали в среду, похожую на немецкую. Возможно, благодаря всему этому и сохранили культуру».

цветным нарядным видом и необычной «уютной» архитектурой. Росс — один из тех городков, которые построены для возвратившихся на родину из Германии советских военнослужащих.

Первоначально проект предполагал возведение типового военного городка, однако благодаря вмешательству Госстроя Беларуси накануне проведения тендера (в конце 1991 года) появилась возможность учесть и требования белорусской стороны. Авторским коллективом, созданным Госстроем и Белорусским союзом архитекторов, в кратчайшие сроки были разработаны предложения для тендерной документации, которые получили одобрение на всех уровнях. Разработка проекта велась четырьмя творческими коллективами: на первом этапе (тендер) — творческой мастерской Владимира Тарновского, на втором (утверждаемая часть) — ОАО «Минскгражданпроект», на третьем (рабочая документация) — институтом «Гродногражданпроект», АППСФ «Гродножилстрой» и АО «Минскгражданпроект».

«Мы сделали тендерное предложение, которое было продано на торгах фирме «Беноба» — и началось строительство. Это был редкий шанс — построить в Беларуси сразу в комплексе целый городок. Такого шанса из-за нехватки денег у нас не было ни раньше, ни сейчас, и вряд ли он появится в обозримом будущем. Идеи, которые у нас были, реализованы не на все сто процентов. Но даже сделанное производит впечатление на тех же немцев, увидевших, что и белорусское проектирование, и строительство, которое они взяли под свой контроль, не уступают их уровню», — отметил в беседе с корреспондентом «БДГ» один из авторов проекта, главный архитектор института «Минскгражданпроект» Владимир Тарновский.

ственного центра, поскольку часть ее помещений рассчитана на использование в вечернее время. Росс — это уютные итальянские дворики, скатная черепичная кровля, декоративные элементы зданий, треугольные зеркальные поверхности витрин торгового центра... Особое ощущение уюта создает низкотраекторное жилье (максимум — 4 этажа). Это революционный для Беларуси шаг в градостроении. В Росси создано комфортное жилье совершенно нового поколения. При проектировании жилого городка творческой мастерской г-на Тарновского совместно с «Гродножилстроем» удалось в кратчайшие сроки — за две недели — заложить основы новой серии панельного домостроения. Стеновые панели домов закрыты термобудой, т.е. оклеены пенопластом, поверх которого нанесена штукатурка. Жилые дома спроектированы по принципу двора, когда центральная часть акцентируется, а фланги выглядят более скромно; общественные же здания — по принципу замка, крайние секции в них подняты на один этаж, а центральная часть опущена. Кроме того, из полузамкнутых дворов убраны автотранспорт, мусоросборники (расположены с наружной стороны домов). Детские качели и карусели вынесены в зеленую зону за пределы дворов, воплощая идею игрового конвейера: от простых форм к более сложным, учитывая разный возраст детей. В проекте был предусмотрен и новый подход к озеленению. Предполагалось, в частности, разбить парки, густо засаженные аллеи. Однако реализовать удалось не все. Но то, что сделано, выгодно отличается от традиционных приемов последних десятилетий.

По словам проектировщиков, каждое техническое решение обсуждалось с иностранными партнерами. Учитывались в первую очередь такие качества, как на-



Так выглядит Росс

ЗАКАЗОВ МНОГО, А ДЕНЕГ НА НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ НЕТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Среди новых эффективных стройматериалов, применявшихся при возведении жилого городка в поселке Росс, использовались газосиликатные блоки стен и утеплитель, которые поставлял Гродненский комбинат строительных материалов. Это предприятие — родоначальник производства газосиликатных блоков в бывшем СССР. Сегодня комбинат располагает уникальной (единственной в Европе) технологией производства изделий из плотного силикатобетона, которые применяются при строительстве панельного жилья. О том, как сегодня обстоят дела на этом предприятии, журналисты узнали, побывав в Гродно по приглашению Национального пресс-центра.

По мнению директора комбината Леонида Лучина, самые тяжелые времена на предприятии минули. Крупнейшее падение объемов производства было в 1995 году и составило тогда приблизительно 33% всей мощности. Со второго полугодия 1995 года «мы упорно и целенаправленно движемся вверх». Прирост объемов производства в 1996 г. к 1995 году достиг 17%, в 1997 г. к 1996 г. — 43%, за 9 месяцев этого года — 9,1%. В этом году по объемам производства относительно 1990 года комбинат намерен выйти на уровень 60-61%. В то же время амортизация на предприятии достигла уже 70% и сегодня одной из самых актуальных проблем стало техперевооружение.

«Конечно, сложно сегодня. В прошлом году мы на 11% уменьшили себестоимость на единицу выпускаемой продукции, добились 13-14% рентабельности, т.е. повысили ее за счет собственных ресурсов. Но сегодня даже 14% рентабельности — это ничто. Прибыль мизерная. Если в прошлом году рентабельность была примерно 13%, за 9 месяцев нынешнего года она составила около 3%. Сегодня говорить о направлении прибыли на техперевооружение невозможно. Если уровень затрат (не зависящих от нас) ежемесячно рос приблизительно на 4-5%, то мы имели право повышать цены только на 2% в месяц. Эти 3% потихоньку и съедали нашу прибыль», — отметил директор комбината. За 9 месяцев она достигла BLR 17 млрд. Примерно такую же сумму составляют ежемесячные налоговые выплаты.

Естественно, выживать комбинату помогает реализация на государственном уровне программы строительства жилья. Но следует отдать должное и руководству предприятия. Экспорт продукции комбината ежегодно увеличивается в 1,5 раза. В 1997 г. экспортировалось 10% продукции, в этом году — 12%. Если раньше зарубежные поставки направлялись в основном в Россию и Литву, то в этом году началось освоение рынков в Латвии, Эстонии, Украине. За 9 месяцев с.г. внешнеторговый оборот предприятия составил \$ 1,912 млн (в 1997 г. — \$ 1,81 млн). В то же время импорт по сравнению с прошлым годом достиг лишь 96%. Учитывая, что около 80% экспорта приходилось на Россию (из них 75% — на

Калининградскую область), прямые потери из-за кризиса составили приблизительно BLR 4 млрд. Помогает выжить Гродненскому комбинату стройматериалов и развитие фирменной торговли. Сегодня у предприятия 5 фирменных магазинов. За 9 месяцев объем продаж через их сеть составил 21,9% всего выпуска продукции. За счет этих наличных средств решаются вопросы выплаты зарплат.

Несмотря на невозможность заниматься техперевооружением, гродненскому комбинату удается внедрять новые виды продукции. В частности, на этом предприятии впервые в стране начали выпускать цветной силикатный кирпич (как с гладкой, так и с колотой поверхностью). «Мы прогнозировали потребность в этом кирпиче у строителей еще года два назад. Полным ходом цветной силикатный кирпич начали выпускать в прошлом году», — уточнил Леонид Лучина. — Очень трудно он завоевывал место под солнцем. А сегодня не успеваем обеспечивать заявки. Ведем работы по внедрению еще одного цвета — серого. Работаем над созданием кирпича с вытуклой колотой поверхностью».

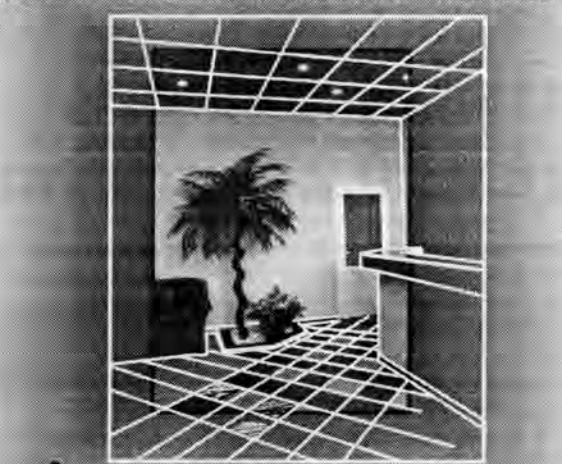
Кроме того, комбинат совместно с технологическим университе-

СПРАВКА «БДГ».

АО «Гродненский комбинат строительных материалов» образован в 1950 году. Является одним из самых крупных предприятий по объему выпускаемой продукции не только в области, но и в стране. Сегодня в составе комбината 4 основных цеха, производящие воздушную, молотую известь, силикатный кирпич, мелкие блоки из ячеистого бетона, панели для наружных стен зданий из ячеистого бетона, плиты покрытий и армированные изделия из плотного силикатобетона. На предприятии 1750 работающих. Мощность — 200 тыс. т извести, 180 млн штук силикатного кирпича, 200 тыс. куб. м ячеистого бетона, около 100 тыс. кв. м жилья в армированных изделиях в год.

том ведет работы по возможной организации производства высокопрочного гипса. Сегодня этот материал закупается за валюту, а потребность в нем в Беларуси большая. Есть и другие интересные планы. «Я оптимист и верю в будущее нашего комбината. Даже в этих условиях мы выживем. Однако в результате существования целого года двухпроцентного ценового барьера мы потеряли 100 миллиардов рублей. (Я не говорю об инфляционном коэффициенте, который сегодня можно применить). За эти деньги мы два пресса могли купить. То есть, на мой взгляд, сейчас надо больше доверять коллективам предприятий. Будет предприятие экономически сильным — и страна станет экономически более развитой. Мы же сами найдем что производить, где продать за сколько, чтобы обеспечить хорошую рентабельность, прибыль и заработать деньги на техперевооружение», — полагает директор комбината.

5 лет успешной работы ремонт помещений и отделки «под ключ»



• гарантии • качество •
архитектурно-строительная компания
ЮЛИЙ СКОРЫНИН
б-р Толбухина 3-427, т. 266-65-57, 268-80-35.

Наше качество украсит Ваш дом!

СИСТЕМА САЙДИНГ-СОФФИТ (техническое свидетельство)

- Продажа сайдинга и соффи
- Облицовка фасадов сайдингом
- Влаготейкие стены и потолки
- Рекламные фриз
- Дизайн-проект

Квалифицированный монтаж, утепление по методу «саунд» (лицензия №7092 от 06.11.96 г.)

СИПЛАСТ

Тел.: (017) 211-01-81, 211-01-91
Т/ф: (017) 276-81-93
ул. Интернациональная, 23-9

СУКНО ДЛЯ РАБОЧЕЙ ОДЕЖДЫ
(ШИНЕЛЬНОЕ) артикул С-5(6425)
— кислотоустойчивое.
— ЕДКИЙ НАТР (раствор — 46%)
— МАТЕРИАЛ ТЕНТОВЫЙ
" ТЕЗА" ТМПУ — 2-У 14 цветов
— ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ до 1.5 тонн
(лиц. 1-4412 от 09.12.97, выд. Мин. трансп. и коммуникаций)
Оплата по б/н расчету. Т/ф.: (017) 213-68-04.

РЫНОК АЛКОГОЛЯ

25 ЛИТРОВ ВОДКИ НА ДУШУ СПИВАЮЩЕГОСЯ НАСЕЛЕНИЯ

ВЕРОНИКА ЧЕРКАСОВА

Каждый десятый рубль налогов страна получает от продажи спиртного. Поэтому не случайно, что государство пристально следит за столь важной сферой. Так, в Беларуси вступил в силу закон о производстве и реализации алкогольной продукции. Принятый еще в июле, он, наконец, прошел все процедуры подписания и знаменует собой фактическое введение государственной монополии на производство и продажу алкогольных напитков.

Сегодня в Беларуси реализацией алкогольных напитков занимаются 15,7 тыс. из 24,4 тыс. имеющихся в стране магазинов. Это 66% количества всех торговых точек. В некоторых областях (например, Витебской) число торговых алкоголем магазинов достигает 80%.

Удельный вес алкогольной продукции в общем товарообороте за I полугодие составил 11,5%, в продовольственном — почти 18%. За это время было продано алкоголя на сумму BLR 11 трлн. Судя по всему, пить мы стали значительно больше: в прошлом году в среднем на одну душу населения (включая детей, стариков и беременных женщин) пришлось почти 25 литров водки.

Производство водки и ликеро-водочных изделий в 1997 году по сравнению с 1990 годом увеличилось на 44,3%, вина — на 78,6%. А вот производство коньяка уменьшилось на 24,2%. Душевое потребление алкоголя за эти годы возросло на 42,4%. По оценке Министерства торговли, каждый десятый рубль налогов в стране получен от продажи спиртного.

Результаты тотальной алкоголизации не заставили себя ждать: от злоупотребления алкоголем в прошлом году умерли 2226 человек (для сравнения заметим, что в результате аварий на транспорте за этот же срок погибли 1966 человек). А всего по причине несчастных случаев, связанных с потреблением алкоголя, лишились жизни 15,8 тыс. человек. По данным медиков, заболеваемость, вызванная злоупотреблением алкоголем, за последние два года выросла на треть.

Такая ситуация послужила причиной принятия нового закона о производстве и реализации алкогольной продукции. Закон не носит революционного характера — в нем просто сконцентрированы положения

всех принятых за последние годы указов, постановлений и ведомственных нормативных актов. Принятие нового закона вполне можно рассматривать как введение государственной монополии на производство и реализацию алкогольной продукции, поскольку предусмотренная система мер государственного регулирования соответствует тому, что в мировой практике подразумевается под понятием «монополизация».

Прежде всего в законе определено, что можно считать алкогольной продукцией, к которой, согласно международному стандарту, относится все, что содержит объемную долю этилового спирта свыше 0,5%. К числу основных направлений государственного регулирования относится в первую очередь лицензирование: никто в стране не имеет права без лицензии производить или реализовывать алкогольную продукцию. В новом законе впервые введены понятия лицензирования экспорта и импорта. Предусмотрено, что государство имеет право ограничивать объемы производства исходя из технологических, а также социальных показателей (резкое увеличение преступности и заболеваемости на почве алкоголизации; случаи стихийных бедствий либо другие события, которые могут повлечь значительное сокращение ресурсов фуражного и продовольственного зерна).

Новой мерой государственного регулирования, вводимой законом с целью синхронизации белорусского законодательства с российским и более полного взимания налогов, является декларирование. Предусматривается, что все субъекты, имеющие дело с алкогольной продукцией, раз в год обязаны декларировать объемы ее производства, реализации и хранения.



Но и этим обязанности производителей «крепких, крепленых и слегка разбавленных изделий» отнюдь не исчерпываются. Новый закон требует лицензировать производство всего, что используется при выпуске алкогольной продукции, а именно: тары, этикеток, колереток, укупорочных материалов и так далее. Иными словами, розлив можно будет осуществлять только в ту тару и с теми этикетками, которые разрешило вездесущее государство. Кстати, как показывает мировая практика, любой торговый знак, сколь тщательно бы он ни изготавливался, может существовать без подделок лишь в течение двух лет. За этот срок, как правило, найдутся умельцы, которые разрабатывают способ копирования торговой марки. У нас спецназ ставится на бутылках капельно-струйными аппаратами, купленными в Англии, с помощью специальных чернил, в которые вносятся добавки, изготовленные на Гознаке. Случаев подделки пока не зафиксировано. Но поскольку два года уже прошло, в настоящее время Гознак разрабатывает новую технологию, которая в ближайшее время начнет использоваться. Кроме того, с целью защиты от подделки на некоторые этикетки наносится голограмма.

Новый закон регламентирует и надписи на этикетках. Впервые, должны указываться наименование напитка и его крепость; во-вторых, его происхождение; затем — содержание сахара, сроки конечной реализации, если таковые определены. На алкогольной продукции, произведенной за пределами Республики Беларусь, должна присутствовать маркировка на русском и белорусском языках. Допускаются и некоторые вольности: производитель может писать на этикетке все, что не является рекламой, а следовательно, не запрещено законодательством. Так, на этикетке одной довольно популярной наливки красуется шаловливый призыв «Разбуди свою страсть».

Все вышеперечисленные лицензии будет выдавать Министерство сельского хозяйства и продовольствия.

Новый закон определяет и порядок производства алкогольной продукции в домашних условиях. Для личного потребления законом разрешено изготавливать вино, настойки и ликеры. Самогон по-прежнему находится вне закона.

Хранение алкогольной продукции также возможно только при наличии лицензии.

В новом законе разработана жесткая система контроля. Так, оптовик имеет право поставлять алкогольную продукцию только субъекту, у которого есть лицензия на розничную торговлю. Все номера лицензий проставляются в накладных и сопроводительных документах. В лицензии обязательно указываются алкогольный напиток, который разрешено продавать данному предприятию, а также время и место его реализации.

Разработчики закона вообще очень жестко подошли к вопросу места реализации, значительно ограничив количество точек, где разрешена торговля алкогольной продукцией. По-прежнему нельзя продавать спиртное в детских учреждениях и в местах, где находятся спортивные сооружения, государственных учреждениях, на бензоколонках, с автомашин, с рук, в диетических столовых.

Возрастное ограничение (18 лет) отныне действует в отношении не только покупателей, но и для продавцов алкогольной продукции. Кроме того, теперь на законодательном уровне закреплено право продавца в случае, если он сомневается в возрасте покупателя, потребовать у него паспорт или другой необходимый для подтверждения совершеннолетия документ.

Закон предусматривает, что порядок розничной торговли может определяться подзаконными актами. Министерство торговли разработало правила розничной торговли алкогольными напитками, которые уже зарегистрированы в Министерстве юстиции.

На случай нарушения законодательства в сфере производства и реализации алкогольной продукции предусмотрены весьма жесткие меры ответственности, а именно — лишение лицензии как минимум на пять лет.

Однако сколь бы строгими ни были принятые государством правила, одно можно сказать с уверенностью: количество литров на проспиртованную душу белорусского населения в обозримом будущем вряд ли уменьшится, поскольку даже после очередного повышения цен сия драгоценная влага по-прежнему дешевле литрового пакета фруктового сока, а тяга к рюмке возрастает прямо пропорционально ухудшению условий существования народа.

РЫНОК ТАБАКА

КУРИТЬ — БЮДЖЕТУ ВРЕДИТЬ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

С недавнего времени в Беларуси резко возросла популярность отечественных сигарет. И обусловлено это отнюдь не ростом качества местных табачных изделий, а резким скачком цен на сигареты зарубежного производства.

В 1998 году потребность Беларуси в табачных изделиях составляет 16 млрд шт. При этом за 10 месяцев текущего года Гродненской табачной фабрикой было поставлено на рынок 6,3 млрд сигарет, что к соответствующему периоду прошлого года составляет 119%. Предполагается, что до конца года Гродненская табачная фабрика изготовит всего 7,3 млрд шт. сигарет при годовой квоте в 8 млрд. Главным в длинном перечне причин того, что намеченные планы выполнены не будут, является отсутствие сырья. В настоящее время фабрика работает в одну смену и производит за день всего 40 млн штук сигарет. Этого количества катастрофически не хватает.

С апреля этого года в Минске приступило к работе совместное предприятие «Табакинвест», на которое в свое время возлагались большие надежды. Так, предполагалось, что с апреля до конца текущего года «Табакинвест» изготовит около 1 млрд штук сигарет. Но с апреля по ноябрь предприятие выпустило всего 0,2 млрд штук. Столь низкая производительность обусловлена все той же нехваткой сырья, которое невозможно купить при полном отсутствии валюты.

На республиканский рынок от фирм-импортеров поступают табачные изделия производства различных зарубежных фирм. За 10 месяцев текущего года было поставлено 2,2 млрд штук, до конца года ожидается еще 0,8 млрд. Таким образом, можно говорить о том, что условия тендера, в результате которого эти фирмы получили доступ на белорусский рынок, будут выполнены, поскольку речь шла о поставке 3 млрд штук в год.

Несмотря на все трудности, перерабатываемые табачной промышленностью, за 10 месяцев этого года в Беларуси в общей сложности населению было продано 8,7 млрд штук сигарет, что больше прошлогоднего на 32%. Согласно статистике в год на душу населения в Беларуси приходится 73-75 пачек сигарет. А если учесть, что продажа сигарет разрешена с 18 лет (то есть из числа потребителей

автоматически исключаются около 2,5 млн человек), эта цифра увеличится. Можно было бы радоваться тому, что потребности населения в табачной продукции удовлетворяются более полно, если бы не резко выросший спрос на отечественные сигареты в связи с подорожанием импортных. Пачка сигарет с фильтром гродненского производства стоит BLR 12700-25600. Такие же сигареты, изготовленные «Табакинвестом», обходятся в BLR 58 тыс. А вот импортные «LM» — в BLR 120-150 тыс.

В октябре этого года состоялся тендер на право импорта в страну табачных изделий. В нем приняли участие 20 фирм. В настоящее время Министерство торговли рассматривает конкурсные предложения. Особое внимание уделяется ассортименту, поскольку сегодня экономически целесообразен ввоз не только сигарет известных марок, но и табачных изделий «попроше» по более низким ценам из Украины, Молдовы, Болгарии.

Министерство сельского хозяйства подготовило проект постановления, касающегося Гродненской табачной фабрики, которая ищет инвестора на протяжении последних 10 лет. В настоящее время фабрика работает на давальческом сырье, что порождает целый ряд проблем. Часть готовой продукции идет на рынок, а весьма солидная — фирме-поставщику сырья. Одно из условий такого сотрудничества предусматривает, что принадлежащие поставщику сигареты будут реализовываться на белорусском рынке. Однако в этом случае цены на одни и те же табачные изделия значительно отличаются, и стоимость тех же сигарет, реализуемых хозяином давальческого сырья, может быть едва ли не в три раза выше, нежели у фабрики-производителя. В постановлении есть предложение не поднимать цену этих сигарет выше цен на продукцию гродненской фабрики. Однако сегодня трудно предсказать судьбу этого документа. Очевидно лишь, что это предложение вряд ли вызовет энтузиазм у поставщиков давальческого сырья.

ВНИМАНИЮ ЭНЕРГЕТИКОВ
Энергетический Арсенал
ЗАПИШИ НОМЕРА ТЕЛЕФОНОВ
236-31-64. 236-10-81
И КУПИ ЛАМПЫ, КАБЕЛЬ, МАГНИТНЫЕ ПУСКАТЕЛИ,
СВЕТИЛЬНИКИ АВТОМАТИЧЕСКИЕ ВЫКЛЮЧАТЕЛИ
УСЛУГИ ПОСРЕДНИКОВ ОПЛАЧИВАЮТСЯ

ПРОДАЕМ
ОФИСЫ
отдельно стоящие
здания в центре города
ТЕЛ.: (017) 216-12-41,
216-12-42

Сколько стоит печать?

А сколько стоит безопасность Вашего предприятия?

Ставя печать, вы уверены, что она защищает Ваши документы, а значит — деньги. Печати бывают только двух видов: с защитой и без. И только защищенная печать гарантирует Вам уверенность в безопасности.

Защити свою печать и она защитит тебя.

печати штампы любой формы и сложности дотеры нумераторы а также металлические печати и пломбирователи оснастка TROTAT COLOR

5-летняя гарантия
3-летнее качество
лазерной печати

AGIS в Беларуси

- Минск, ул. Фиксальская, 26А, тел./факс: 221-46-25, тел.: 221-76-71
- Гомель, ул. Интернациональная, 2, тел.: (0232) 53-01-30, 55-76-80
- Витебск, ул. Ленина, 35, 19, тел.: (0212) 36-41-06
- Гродно, ул. Карла Маркса, 31, тел./факс: (0152) 75-00-01, а/л 91
- Брест, ул. Пушкинская, 16/1, 21, тел.: (0162) 23-64-95
- Волковыск, ул. Социалистическая, 11-а, тел.: (01512) 2-45-45
- Могилев, ул. Перекройская, 97, тел.: (0222) 32-72-70
- Пинск, ул. Горького, 63, тел.: (0165) 35-67-83
- Новогрудок, ул. Почтовая, 7, тел.: (01597) 2-17-31

СПЕЦИАЛЬНЫЙ РЕПОРТАЖ

КАК Я ПОКУПАЛ НЕДВИЖИМОСТЬ НА КАНАРАХ...

АЛЕКСАНДР ДАВИДОВ

Эта история так и осталась бы предметом для рассказов сослуживцам и знакомым, если бы не специальный репортаж корреспондента «БДГ» из известной финансовой пирамиды «Астран». Прочитав его, я поймал себя на мысли, что все описанное произошло и со мной. Отличие состояло в одном — в форме вымогательства.



Не все то золото, что блестит

Приехав в Москву на переговоры утретним поездом, вечером я собирался обратно. Переговоры прошли продуктивно, быстро закончились, и у меня осталась масса свободного времени, которое я решил посвятить прогулке по городу. Одним из пунктов моего маршрута оказался ГУМ, в переходах которого меня и «словил» очаровательная девушка с лотерейными билетами. Так как «сыр» предлагался бесплатно, я вытянул билетик и пошел дальше. Девушка кинулась за мной, скороговоркой объясняя, что лотерея моментальная. Она помогла мне развернуть билет и торжественно объявила, что я — счастливчик, выиграл один из ценных призов, а именно: музыкальный центр, телевизор, видео или бесплатную путевку на Канарские острова. Дело оставалось за малым: в 18.00 приехать по указанному адресу, где сотрудник фирмы определит, какой именно приз мне достался. Между прочим девушка сообщила, что одновременно я попаду на грандиозную распродажу турпутевок и смогу купить себе и своей семье (если имею при себе до 1000 «зеленых») почти бесплатный летний отдых. Я решил, что по московским меркам эта сумма есть карманные деньги, и утвердительно промолчал.

По времени все складывалось благополучно — темно в это время года рано, и перспектива провести время в теплом месте была более предпочтительна, нежели бродить по темным улицам Москвы или сидеть на вокзале.

К назначенному времени я прибыл по указанному адресу, где обнаружил сборно-панельную двухэтажную конструкцию, которая в окружении старых московских застроек Садового кольца производила впечатление кибитки: цирка-шапито. Постояв немного в стороне и понаблюдав за строением, я заметил, что к нему подтягиваются люди, по виду — такие же счастливчики, как и я. На входе охранник проверил мой билетик и проводил к девушке-регистратору. Она внесла мое имя в компьютер и объяснила: это делается для того, чтобы исключить повторное попадание на презентацию — желающих, дескать, слишком много. На мой наивный вопрос, нельзя ли получить приз и удалиться, девушка указала на регламент, согласно которому раздача призов может осуществляться только после презентации. Миниходом она спросила, имею ли я при себе карманные деньги (их сумму по московским меркам см. выше). Желая узнать, как фирма выкрутится в стремлении не дать мне «приз», я многозначительно хлопал себя по внутреннему карману.

Меня проводили в комнату регистратора, где очередная работница турфирмы заполнила анкету (имя, семейное положение, могу ли я себе позволить отдых за границей, сколько на него в среднем трату и т.д.). Оставшись, видимо, удовлетворенной моими ответами, она вежливо, но твердо задала главный вопрос: «Имеется ли при себе тысяча долларов?». В противном случае дальнейшие разговоры бессмысленны. Я столь же вежливо, но твердо ответил: «Показать?». Мне поверили и проводили на второй этаж.

Здесь оказался зал, напоминающий кафе: много столиков, за которыми уже сидели по три-

четыре человека. Меня усадили за свободный столик и пригласили персонального «менеджера» для ведения презентации. Заявлялась светская беседа ознакомительно-оценочного характера. Девушка была явно знакома с психологией и психоанализом. На этом этапе ее задача состояла в оценке и подтверждении моей платежеспособности, а также легкости, с которой я могу расстаться с деньгами. Она внимательно рассматривала часы у меня на руке, запонки на рубашке и т.д. (я приехал на деловые переговоры и все было на высшем уровне), следила за тем, как я пью предложенный мне чай, регагирую на упоминание о ценах в магазинах.

На втором этапе рассказа она сообщила, что ее цель — сделать мне самое заманчивое предложение: продать мне в рассрочку недвижимость в пятизвездочном гостиничном комплексе на острове Тенериф на Канарах. Рассрочка предлагалась на год, а пользоваться проданной недвижимостью я могу всю оставшуюся жизнь (включая передачу по наследству). В доказательство надежности предложения были продемонстрированы ксерокопии различных сертификатов, в обилии развешанных по стенам «кафе», что призвано было свидетельствовать о давности работы фирмы на рынке, о недвижимости в районе Садового кольца.

Цена предполагаемой покупки не называлась, но некоторые нюансы были озвучены. Сама покупка включала только право жить в определенное время года в купленном апартаменте. За его ежегодное обслуживание (текущий ремонт и т.д.) необходимо было вносить плату \$250-300, перелет самолетом, зафрахтованным фирмой, обходился \$350 на человека (туда-обратно), питание по минимуму — на неделю \$100 на человека. Суммировав все это, я обнаружил, что в довершение к «счастливому обладанию недвижимостью» я ежегодно буду расставаться минимум с тысячей долларов, если с женой поеду на неделю навестить свою недвижимость. Был в этом всем, правда, и завлекательный момент: если мои апартаменты мне остохертеют, за какие-то \$100-150 в год можно обменять их на любое другое место отдыха по всему земному шару.

На следующем этапе «обработки» передо мной на стол положили несколько пухлых альбомов с видами на океан и на гостиничный комплекс, который напомнил скорее буржуазские типовые застройки, но никак не пятизвездочные апартаменты. Рассматривание альбома сопровождалось комментариями типа: «Точно в таком же номере сможете жить и вы». Этап рассматривания альбома закончился настойчивым предложением выбора приглянувшегося номера.

Где-то на середине агитации включили видео и все присутствующие воочию смогли увидеть курортные прелести и услышать восторженные откровения владельцев недвижимости. Все было очень красиво и очень хотелось в этот рай.

Дальше тон беседы пошел в ключ, будто согласие с моей стороны уже получено и остается лишь обсудить детали. Наташа даже заполнила что-то подобное анкете с указанием моих пожеланий по выбору номера.

Впрочем, психоаналитиком де-

вушка была начинающим и мне удалось перейти к активной обороне. Я сам стал задавать вопросы, которые сбивали ее с основного русла «обработки» и в конце концов окончательно расстроили заготовленную систему убеждений. Не обошлось в ее ответах и без явных промахов, которые под-сказали мне, с кем я имею дело.

Прежде всего мне удалось выяснить, что оборот фирмы по заманиванию «туристов» в месяц составляет \$300-400 тыс., от чего фирма и ее работники имеют премиальные. Презентации проводятся дважды в день, следовательно, минимум один россиянин ежедневно становится беднее (богаче) на энную сумму. Кроме того, фирма совершает вояжи по платежеспособным районам России (шахтерский север), где меняет свои бумаги на их баксы. Пожаловалась Наташа и на халаяшников, которые идут на презентацию только чтобы получить приз, вместо того, чтобы купить недвижимость.

Пришло время сказать, что по всей видимости я не приму сразу ее предложение, а подумаю и дам ответ в следующий раз. Тут же выяснилось, что это исключено, что шанс дается здесь и сейчас, а мое повторное появление на фирме страхует компьютерной базой девушки-регистратора. Кроме того, все скидки действуют только при первом появлении. Я тут же привел несколько способов, как можно организовать «первый» раз дважды и даже трижды (послать на презентацию жену — она у меня на девичьем фамилии). Наташа смутилась — «липа» с «первым» разом не прошла.

Задача подоспевшего на помощь Наташе финансового менеджера заключалась в демонстрации на цифрах всех экономических выгод возможного приобретения. Наконец-то была названа сумма платы за самый скромный однокомнатный номер с совмещенной кухней. Она оказалась равной цене однокомнатной квартиры в Минске (которой у меня, кстати, нет). Финансовый менеджер использовал несколько иной способ мозговой атаки — так называемые логические тупики. Подбор вопросов был сделан таким образом, чтобы я все время отвечал на них «Да», а

порядок построения беседы приводил меня к принятию предложения фирмы. В этом и заключался логический тупик — в начале беседы я говорил, что не могу принять это предложение, в конце — что согласен с ним. Противоречие самому себе вселило уверенность и нервозность и вызвало стремление отвязаться от назойливых продавцов, даже ценой согласия. Проверенный прием, действующий на людей с неустойчивой психикой.

На заключительном этапе был опробован прием «толпы», уже описанный «БДГ» в репортаже

из «Астрана». Неожиданно один из менеджеров встал и громко поприветствовал новых владельцев недвижимости за рубежом, которыми оказалась очень смущенная пожилая пара. Все дружно зааплодировали, а остальные менеджеры зашептали своим нерешительным клиентам: «Вот видите! Они оказались решительнее и дальновиднее вас».

Видимо, я произвел впечатление колеблющегося клиента и поэтому к финансовому менеджеру и Наташе подключился старший финансовый менеджер. Заключительный этап мозговой атаки проходил в режиме «трое против одного». Надо было выкручиваться. Я сказал, что вряд ли вся сумма первичного взноса найдется у меня с собой. Мне тут же предложили такси по Москве за счет фирмы. Тогда я признался, что меня смущает полная стоимость покупки. На это старший финансовый менеджер заметил, что только исключительно для меня готов снизить цену. На бумажке (чтобы не видели сидящие за соседними столами) он написал мне цифру, отличавшуюся от первоначальной минимум на 30%. Мне уже ничего не оставалось, как попросить показать образцы договоров (надеялся использовать свою юридическую грамотность и отказаться по причине недостатков составления бумаг). Договоров я так и не увидел, так как посмотреть на них можно было только тогда, когда заочно согласишься их подписать.

Пришло время сказать «нет» твердо.

Все разом прекратилось. Менеджеры испарились, печальная Наташа пошла провожать меня к выходу. Я направился было к

гардеробу, стараясь побыстрее убраться отсюда, но она остановила меня: «А приз?». Нажала на компьютере кнопку и он выдал: «Вы выиграли бесплатное путешествие на Канары». Наташа уточнила: «Бесплатно только проживание. Питание за свой счет. Перелет только нашим самолетом. Раз вы не стали нашим клиентом, стоимость перелета увеличивается в два раза. Заказ билетов за месяц». Мне стало все ясно. Халаявы не получилось. Выход из затруднительного положения с необходимостью вручать призы найден гениальный.

А теперь мораль сей басни. Допускаю, что аналогичная система продажи недвижимости в мире существует. Однако описанные приемы, используемые фирмой по ее продаже, сами по себе просто-таки кричат о подвохе. Во-первых, всякий разумный человек понимает, что не надо почти силой уговаривать купить качественный товар за низкую цену. Кроме того, единственным гарантом купленных вами «прав» на недвижимость за границей является их продавец. И если эта фирма исчезнет, каким образом вы будете отстаивать у правительства Испании свои права на недвижимость на Канарах?..

И еще один момент. Мой хороший знакомый, побывавший после описанного случая на Тенерифе, рассказывал, что согласно испанским законам операции с недвижимостью сильно ограничены для иностранцев. К тому же на названном острове только три отеля имеют статус пятизвездочных и они не распродают.

P.S. На память о произошедшем у героя материала остался сертификат на проживание на Канарах.

MAZDA 626

ЛУЧШАЯ МАШИНА

СЕГОДНЯ И ПО ЛУЧШЕЙ ЦЕНЕ

ЦЕНА?

тел.: 259-00-85



обыкновенное чудо



Минск, ул. Шаранговича, 1
автомобили-тел.: 017/259-00-85
251-12-98, 211-57-71; запчасти, сервис-тел.: 017/215-11-92
факс: 017/251-21-54. Тел. в Бресте: 0162/20-09-49, 20-02-37
по вопросам кредитования и лизинга обращаться по тел.: 211-57-71

ШОУ-БИЗНЕС

КОМУ ГОТОВИТ РОЗОЧКУ «ЛЯПИС ТРУБЕЦКОЙ»?

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

На прошлой неделе начались съемки уже четвертого по счету музыкального клипа группы «Ляпис Трубецкой». Два из них — дело рук творческого объединения «Болик и Лелик».

Рабочее название новой песни и клипа звучит как «Розочку подарю». И хотя в тексте Сергей Михалок многократно высказывается о желании преподнести кому-то розу, алый цветок ни разу не появится в кадре. Чаще всего можно будет увидеть именно солиста, так как роль главного персонажа клипа отведена лидеру группы. Все остальные музыканты также снялись в ролике. Местом съемок выбран Минск, а к монтажу приступят 15 ноября в Германии.

Примечательно, что события первой части клипа развернулись в помещении Минского художе-

ственного училища, а монтировать клип планируется в студии Дюссельдорфской художественной академии. Связь с искусством объясняется тесными контактами с художниками и соответствующим образованием белорусской съемочной группы (кстати, Сергей Михалок по образованию режиссер). Авторы идеи клипа, они же операторы и режиссеры творческого объединения «Болик и Лелик», кроме изготовления клипов, нередко представляют на художественных выставках свое фотоискусство и видеомонтажи.

Видеоряд клипа стилистически продолжает линию предыдущей



Таковыми их песни увидел художник

работы «Болика и Лелика» для этой группы — ролик 1997 года к песне «Ау». В обоих случаях сценарий претерпевает многочисленные изменения прямо во время

съемок. Единственное, что обещают зрителям авторы работы, — это жизнерадостную эмоциональную окраску ролика и обязательный happy end в заключение.

РЕЗОНАНС

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

Министерство культуры Беларуси передало в «БДГ» ответ на открытое письмо дирижера Миши КАЦА «Эта дорога ведет в ад», опубликованное в № 29 от 29.10.98.

«По окончании контракта (31.07.1998) с тепер уже бывшим главным дирижером Государственного академического симфонического оркестра Республики Беларусь М.Л.Кацем, а также в соответствии с положением о формировании творческих составов театров, концертных организаций и художественных коллективов 7 сентября 1998 года состоялся конкурс на замещение вакантной должности главного дирижера Государственного академического симфонического оркестра Республики Беларусь. Заседание конкурсной комиссии, в состав которой вошли такие известные деятели культуры Беларуси как М.П.Дригневский, М.А.Козинец, С.А.Кортес, И.М.Лученок, И.В.Оловников, представители художественного совета оркестра, администрации Белгосфилармонии и Министерства культуры, проходило в присутствии музыкантов оркестра и пожелавших присутствовать в зале корреспондентов.

По итогам голосования конкурсной комиссии (9 — за, 3 — против) на пост главного дирижера оркестра назначен народный артист России, лауреат государственной премии Беларуси, профессор Белорусской государственной академии музыки Геннадий Пантелеймонович Провоторов, обладающий яркой творческой биографией, энциклопедическими знаниями в области музыки, владеющий огромным репертуаром и большим опытом работы с симфоническим оркестром.

Жалоб на нарушение процедуры переизбрания, которые могли быть поданы в Министерство культуры до 21 сентября 1998 года, от М.Л.Каца не поступило.

В течение прошедшего после переизбрания периода коллектив оркестра приступил к реализации творческой программы текущего концертного сезона и уже 1 октября 1998 года в зале Белгосфилармонии с большим успехом прошел сим-

фонический концерт, на котором дирижировал Г.П.Провоторов.

Конфликтная ситуация, созданная М.Л.Кацем вокруг предполагаемых гастролей Государственного камерного оркестра Республики Беларусь во Францию, вызвана тем, что в нарушение всех моральных и юридических норм М.Л.Кац, никогда не являясь главным дирижером Камерного оркестра и не имея никаких официальных полномочий на ведение переговоров о гастрольных турах и участии в фестивалях и конкурсах, ввел в заблуждение директоров фестивалей и вице-президента компании «Sony Classical» г-на Ж.Ю.Аллара. В связи с этим г-н Аллар направил письмо на имя президента Республики Беларусь А.Г. Лукашенко, в котором речь идет о том, что руководство Белгосфилармонии и чиновники Министерства культуры препятствуют и не желают способствовать поездке Государственного камерного оркестра на фестиваль, организованный под патронажем вице-президента компании «Sony Classical», который должен был состояться в начале октября.

Во избежание дальнейшего усиления напряженности во взаимоотношениях с руководством фестиваля администрацией Белгосфилармонии 11 октября 1998 года направлено письмо г-ну Аллару, разъясняющее истинное положение вещей.

Белгосфилармония не получила официального приглашения оркестра на фестиваль. Маэстро Кац предъявил контракт за подписью своей жены

г-жи Аниты Гальвес только 24 сентября, когда Белгосфилармонией уже была спланирована работа камерного оркестра по подготовке к открытию 61-го концертного сезона филармонии 14 октября.

14 октября 1998 года из Лондона получен ответ, в котором г-н Ж.Ю.Аллар выразил сожаление по поводу возникшего недоразумения и сообщил, что все переговоры о возможных концертах Камерного оркестра начиная с февраля т.г. он вел с Мишей Кацем, полагая, что он имеет такие полномочия. Г-н Аллар отметил также, что, связавшись с Министерством иностранных дел Франции, он понял, что дело не «в причинах дипломатического характера...», а «...в самом маэстро». Кроме того, г-н Аллар принес официальные извинения президенту Беларуси и Министерству культуры за причиненное беспокойство, выразил надежду на то, что сложившаяся ситуация будет воспринята как досадное недоразумение, и заверил, что будет рад обсудить возможное участие оркестра во время следующих гастролей в Европе.

В настоящее время Государственный камерный оркестр Республики Беларусь находится на полторамесячных гастролях в Германии. Кроме того, администрация Белгосфилармонии ведет переговоры с испанским импресарио о гастрольном Государственном академическом симфоническом оркестре в декабре 1998 года в Испании, а также с немецкими менеджерскими фирмами о европейском концертном турне в будущем году.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

SUBARU FORESTER. ЛЕСНИКА НЕ ОСТАНОВЯТ НИ СНЕГ, НИ ЛУЖИ, НИ ГОЛОЛЕД.

ЗИМОЙ ПО ОБЛЕДЕНЕВШЕМУ ШОССЕ, КАК ЛЕТОМ ПО ПРОСПЕКТУ

РАИСА ЮДИНА, РИА «АПАШ»

Что нам до названия автомобиля? Да ничего, собственно, — куда интереснее, какие у него ходовые, скоростные и прочие качества. Но если машина называется Forester, что по-нашему не иначе как «Лесник», то это интригует.

Эмблема с звездой выдает его как представителя Subaru, но Forester — самый необычный из этого «семейства». Идея «скрестить» «внедорожник» и «универсал», воплощенная в Outback, в конструкции «Лесника» приняла самый оптимальный вариант — черты джипа здесь очень отчетливо: увеличенный (190 мм) дорожный просвет, большие колеса и массивные бамперы, продолжающие «пояс» из широких пластиковых накладок вдоль кузова. При всем этом джиповская валкость отсутствует.



FORESTER

На волне популярности автомобилей для активного отдыха Forester пришелся ко двору. Но не только потому, что сейчас модно иметь такую машину, а потому, что он предстал машиной практичной и непривередливой — а наш покупатель это особенно ценит, помня о суровых зимах и непредсказуемых дорогах.

Forester, судя по его облику, настроен решительно, и бездорожье его не пугает. А мы его в снег, да поглубже — аж до ступиц колес! «Лесника» этим ни капли не смущает — он уверенно движется по снегу даже без переключения на пониженную передачу. А мы его в гору! Поднатужился Forester — и вскарабкался-таки на ровное место. А теперь по кочкам, по кочкам! И тут Forester повел себя достойно — ни тряска, ни дискомфорт в салоне, ни повреждений подвески.

То, что он станет верным и надежным спутником в загородных поездках — уже понятно. Но было бы большой роскошью использовать такую подвижную и удобную машину только «по случаю», ведь Forester хорошо послужит и для поездок по городу.

Обзорность у него великолепная, особенно если учесть приподнятый кузов — приятно ощущать свое преимущество. На трудных, а посему безлюдных дорогах Forester — король. Ну а как в потоке машин? Все так же уверенно. Двигатель обеспечивает хорошую динамику разгона во всем диапазоне оборотов; мотор отличается эластичностью, в связи с чем нет необходимости часто переключать передачи, особенно когда транспортный поток поредеет.

Уверенность и безопасность водителя, находящегося в Forester, — это, конечно, большая заслуга постоянного полного привода, актуального не столько на шоссейных дорогах, сколько на проселочных. Особенно хорош он в гололед, во время снежных заносов, при аварийном состоянии асфальтового покрытия. Уверенности — это и отличное рулевое управление с гидроусилителем, позволяющее великолепно чувствовать дорогу.

Удивительное чувство испытываешь в Forester, нажимая педали и держась за

руль: будто ты и машина неотделимы. Когда пытаешься понять причину столь идеального взаимопонимания, она оказывается самой простой: педали обладают хорошей информативностью, руль необычайно удобно лежит в руке, а для большого удобства управления существуют подлокотники (левый — на внутренней панели двери, правый откидывается на боковине спинки). Машина отличается великолепной обратной связью: реакции Forester быстрые, точные и предсказуемые. Даже на предельной скорости Forester будет послушен как в прямолинейном движении, так и на поворотах, которые особенно хорошо берут все Subaru.

Вообще в таком автомобиле здорово ехать с музыкой (особенно за городом), но, честное слово, удовольствие доставляют и звуки работы двигателя машины — вернее, их отсутствие: при движении в салоне машины тихо, двигатель и трансмиссия не раздражают излишним шумом и вибрациями.

Безусловно, самое удобное место в салоне «Лесника» досталось водителю и рядом сидящему пассажиру. Есть регулировки рулевой колонки и сиденья, а на водительском месте — еще и настройка кресла по длине и углу наклона спинки, изменение высоты и угла наклона подушки.

Небольшая теснота салона Forester простительна — машина сама по себе небольшая (длина 4450 мм, высота 1595 мм, ширина 1735 мм при базе 2525 мм). Зато багажник впечатляет своей вместительностью — Forester намекает на то, что отправляясь в многодневные поездки на охоту, на пикник или на отдых, вы можете взять массу необходимых и полезных вещей. Очень удобен и доступ в грузовой отсек.

Из технических подробностей, которые могут заинтересовать дотошного читателя, стоит упомянуть четырехцилиндровый оппозитный 2-литровый двигатель, мощность которого повышена до 122 л.с.; демультипликатор, позволяющий понижать передаточное число трансмиссии.

Ну а тот, кому импонирует стиль Forester, и без того оценит эту машину — отличный вариант и для проведения активного отдыха, и для деловых поездок по городу. В автомобиле одинаково комфортно и безопасно как летом, так и зимой. г. Минск, ул. Брилевская, 25. Тел.: (017) 222-77-12.

ФРАНЦУЗСКИЕ КАМИНЫ CHEMINEES PHILIPPE!

500 ПРЕКРАСНЫХ МОДЕЛЕЙ, ВЫДЕРЖАННЫХ В ТРЕХ ОСНОВНЫХ СТИЛЯХ: КЛАССИЧЕСКОМ, КАНТРИ И МОДЕРН. РАЗНООБРАЗИЕ РАЗМЕРОВ, МОЩНОСТЕЙ И МОДИФИКАЦИЙ УДОВЛЕТВОРИТ ЛЮБОЙ ВКУС



КАМИН CHEMINEES PHILIPPE! СЕРДЦЕ ВАШЕГО ДОМА!

«КАМИНЫ ФРАНЦИИ» — официальный представитель CHEMINEES PHILIPPE также предлагает английские электрокамины BURLEY

220000, Минск, ул. Чернышевского, 10А, оф. 505 тел. (017) 266 24 83, факс 285 77 78

Тиссон

ФАКСИМИЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

SF 600 — 263 у.е. SF 900 — 302 у.е.
SF 1600 — 289 у.е. SF 110T — 254 у.е.
SF 800 — 280 у.е. SF 4200 — 670 у.е.

РАДИОТЕЛЕФОНЫ
ОФИСНЫЕ АТС
от 3х8 до 12х32

• УСТАНОВКА
• ПРОГРАММИРОВАНИЕ
• ГАРАНТИЙНОЕ И СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ВСЯ ПРОДУКЦИЯ СЕРТИФИЦИРОВАНА

Минск, ул. Пулихова, 53, 12 этаж, к.1201. Тел. (017) 265 39 93. Факс (017) 236 52 93.
Сервис-центр (017) 236 31 37.
Региональные представители: Брест (0162) 25 91 51.
Витебск (0212) 36 20 49, Гомель (0232) 52 64 15.

ВСЕГДА В ТУСНЕ: КОМПЬЮТЕРЫ, ПРИНТЕРЫ, АТС, КОПИРЫ, ПИЩУЩИЕ МАШИНЫ, ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА, НАСОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

ATLANTIC GATEWAY INTERNATIONAL INC.

ИММИГРАЦИЯ В КАНАДУ, АРГЕНТИНУ, НОВУЮ ЗЕЛАНДИЮ

— КОНСУЛЬТАЦИИ
ПО ВСЕМУ ИММИГРАЦИОННОМУ ПРОЦЕССУ
— ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА К ИНТЕРВЬЮ
— ИНДИВИДУАЛЬНО РАЗРАБОТАННЫЙ АДАПТАЦИОННЫЙ ПЛАН
ОПЛАТА ПО ПОЛОЖИТЕЛЬНОМУ РЕЗУЛЬТАТУ

Думаете об иммиграции?
Наша профессиональная помощь и опыт работы увеличат Ваши шансы на успех!

г. Минск, тел. (017) 2104188, 2276921

КОННЫЙ СПОРТ

ЛОШАДИНЫЙ ДОПИНГ

ОТДЕЛ СПОРТА «БДГ»

Проблема спортивного допинга, оказывается, существует не только среди спортсменов-людей. С помощью современной химии улучшать спортивные результаты заставляют и животных. Похоже, сегодня без допинга обходятся разве что тараканы бега.

В конном спорте, где в тотализаторе крутятся большие деньги, проблема допинга существовала всегда. Еще с тех пор, когда лошадям заливали в ведро с водой бутылку водки или коньяка. Сейчас используются другие допингующие препараты. Например, в России широко применяют диксазон, а также другие кортикостероиды и анаболики. На Западе, помимо медикаментозного вмешательства, применяют и другие методы. Например, перед выездом заводят рысак в специальную палатку или помещение, заполненное «веселящим» газом.

В отличие от других стран, в России случаи применения допинга выявляются крайне редко, и объясняется это отсутствием систематического допинг-контроля. Взять и проверить биопробы — удовольствие дорогостоящее, и потому анализ на допинг проводится только на крупных турнирах и международных чемпионатах, да и то лишь на двух ипподромах — в Москве и в Питиорске.

Проблема лошадиного допинга остро стоит не только в России. Европейский рысистый союз (УЕТ) и его антидопинговая комиссия, которую возглавляет швед доктор Петер Форсберг, на днях объявили, что будут препятствовать применению допинга. Кстати, в список запрещенных УЕТ препаратов входят практически все сильнодействующие лекарства: субстанции, влияющие на центральную нервную систему, сердечно-сосудистую, желудочно-кишечный тракт, моченоспектательную, иммунную. Запрещено также использование антибиотиков, препаратов с антивирусными свойствами, болеутоляющих лекарств, понижающих температуру и т.д.

Наличие допинга в организме лошади можно определить по крови, слюне и моче. Во всем мире чаще всего используют для анализа мочу. В Финляндии, к примеру, рысаков с раннего возраста

приучают к определенному сигналу — свисту. Или заводят в темный денник, меняют подстилку и терпеливо ждут. В иных случаях вводят катетер. В России после заезда лошадям дают мочегонные лекарства (обычно лазикс), но подобная практика, к слову, отвергнутая коневладельцами всего мира, приводит к тому, что лошадь, прошедшая допинг-контроль, потом не выходит на старт месяцами. Дело в том, что во время бега у рыска происходит обезвоживание организма, а добавленные мочегонные препараты лишают организм калия и других солей.

Но и на Западе, несмотря на действующую систему допинг-контроля, часто случаются связанные с допингом происшествия. Недавно во Франции разгорелся шумный скандал вокруг, пожалуй, самого известного коневладельца г-на Вильденштейна, чьи лошади выигрывали «Приз Америки» и «Триумфальную арку». Наездник Вильденштейна Жан-Филипп Дюбуа был дисквалифицирован, а рысак коневладельца запретили выступать на турнирах.

Но в России все происходит гораздо более жестоко. Дешевле потратиться на допинг, чем на целевую программу восстановления сил. Отсутствие должного контроля приводит к попусту трагическим случаям. Например, на Московском ипподроме известны случаи, когда рысак умирали от «сверхлошадиных» доз допинга. И наоборот, Сорренто, единственный рысак европейского класса, из-за частых проб на допинг по сути стал инвалидом. Многим рысак-производителям требуются годы лечения, чтобы после приема допинга восстановить детородные функции. И самое опасное, что допингуют самых лучших лошадей, влияя не только на результаты и рекорды, но и на здоровье элитного поголовья четвероногих спортсменов.

ТЕННИС

ГРАФ ПРОТИВ ГРАФ

ОТДЕЛ СПОРТА «БДГ»

В этом году портрет одной из лучших теннисисток XX века Штеффи Граф появился в новом конференц-зале Уимблдона среди портретов других теннисных звезд столетия. Но сама Граф, похоже, собирается порвать с большим теннисом.

Штеффи Граф — настоящая легенда женского тенниса последних лет. Она выиграла 101 турнир WTA и «Большого шлема», а также Олимпиаду в Сеуле. 13 мая 1996 года Граф превзошла рекорд Мартыны Навратиловой, занимавшей первое место в мировом рейтинге 331 неделю. Затем последовал спад. Теперь немка то ли возвращается в большой спорт, то ли собирается его окончательно покинуть.

Штефания Мария Граф родилась 14 июня 1969 года. Главной опорой Штеффи в жизни всегда был отец, к которому, несмотря на все перипетии, она питает нежные дочерние чувства. Он, подобно другим родителям, вывозил ее на турниры, когда ей было двенадцать и пятнадцать лет. После каждой большой победы она прямо с корта непременно подбегала к нему и от души целовала. И хотя отношения Штеффи и отца иногда подвергались насмешкам и были предметом для карикатур в дешевых листах, они на это не обращали внимания. Штеффи в

таких случаях говорила: «Кто нападает на него, тот нападает и на меня».

Именно в семейной замкнутости, которую Штеффи и родственники берегут от любого проявления человеческого любопытства, кроется объяснение необыкновенной психологической устойчивости Граф. В отличие от Бориса Беккера, предпочитающего светский образ жизни, она охотно уходит в тень во всем, что касается ее привычек, отдыха и т.д.

Сейчас бывшей теннисистке N1 приходится все дальше откладывать свое полноценное возвращение в профессиональный спорт. Она так же, как и Анке Хуберт, отказалась от участия в «Ролан Гарросе-98». В начале мая этого года Штеффи снова ездила в реабилитационную клинику австрийского специалиста Вилли Дунглы, чтобы затем еще раз попытаться вернуться в «бродячий цирк» турниров WTA. Но создается впечатление, что бывшее мужество и страстная воля к победе мало-помалу изменяют спортсменке. Усилия,



затраченные на преодоление боли и усталости, не идут ни в какое сравнение с достигнутыми результатами. Спортивная карьера самой выдающейся теннисистки Германии может в любой момент прерваться. Воспаление надкостницы голеностопного сустава правой ноги, перед этим — растяжение мышц бедра и икроножной мышцы, боли в позвоночнике — вот те недуги, которые преследуют Граф в последнее время.

Разлад в семье также сказывается на состоянии Штеффи. Петер Граф оказался за неуплату нало-

гов в тюрьме, мать Ханди нашла себе нового мужа в Америке. И хотя Штеффи уже шестой год живет с автогонщиком Михаэлем Бартельсом, говорить о свадьбе и детях она воздерживается.

Ей хотелось бы стать свободной, проще, раскованнее, пользоваться жизнью, развлекаться, любить и быть любимой. Но она этого не умеет, поскольку всю жизнь прожила иначе и не может расслабиться. Достижения в теннисе остаются для Штеффи Граф смыслом жизни, она продолжает свою одинокую борьбу.

ПОСЛЕДНИЙ ДОЛГОЖИТЕЛЬ КОРТОВ

ОТДЕЛ СПОРТА «БДГ»

В этом году он неожиданно сделал несколько больших шагов к званию первой ракетки мира и даже некоторое время находился на втором месте в рейтинг-листе.

В общем, на турнирах «Большого шлема» победы «тридцатилетних» довольно редки. Ведь за две недели победителям приходится провести более десятка матчей (включая и парные игры), где пятисетовый поединок — довольно частое явление. Первым такой «подвиг» совершил легендарный австралиец Кен Розуолл в 1972 году у себя на родине в возрасте 37 лет. Предпоследний долгожитель — американец Джимми Коннорс,

победивший на US Open-82. Последний — Петр Корда, победивший в этом году на турнире в Мельбурне.

К своему мельбурнскому триумфу Корда шел 10 лет. Он дебютировал на соревнованиях АТП-тура в 1987 году в Праге, поразив местную публику тем, что добрался до четвертьфинала прежде, чем проиграл аргентинцу Гильермо Виласу. Впервые победил в соревнованиях тура в 1988 году в парном разряде в Пштаде и Праге. До 18

лет Корду тренировал отец, входивший в тридцатку лучших игроков Чехословакии. Но своими первыми по-настоящему весомыми успехами теннисист обязан Владимиру Зеднику, в прошлом члену сборной команды страны.

У Петра был непростой характер, сложившийся под влиянием развода родителей, когда подростку было 13 лет. Владимир сумел завоевать доверие ученика и стать ему чуть ли не вторым отцом. Под руководством Зедника Корда вышел в финал «Ролан Гарроса» в 1992 году, где уступил только Джими Курье. Наконец-то хмурым парнем из Восточной Европы заинтересовались спортивные журналисты, ведь даже внешне он производил непонятное впечатление (ведь при росте в 190 сантиметров и весе в 70 килограммов играть в атакующий слюевой теннис практически невозможно).

Спустя несколько месяцев после успеха во Франции Петр женился на очаровательной блондинке Регине Райхертовой, занимавшей 38-ю строчку в женском рейтинге. Регина оставила теннис, и на следующий год на свет появилась Джессика-Регина (все телевизионные каналы показывали счастливого Корду, подымавшего вверх на руках любимую дочь после своей победы в Мельбурне).

Движение Корды по ступенькам рейтинга вверх в последние годы было неординарным. Сказались не только перемены в личной жизни. Как заметил Зедник: «Петр слишком упрямый. Все зависит от того, в каком настроении он проснется. Иногда ему вообще не хочется играть, и тогда на корт его не заманишь». Непростой характер Корды сказался и на отношениях со своими будущими наставниками. За последние пять лет их было трое — после Зедника Мирек Лазек, его сменил мастер Тони Пикард, опекавший мировую звезду Стефани Эдберга. Сейчас Петра тренирует Иво Вернер.

Отдельно взятая глава в жизни Корды — его многочисленные травмы. Весной 1993 года, когда чех

занимал 7-ю строчку в рейтинге, его дальнейшая карьера была под вопросом. Петр мучился от постоянного чувства усталости, у него кружилась голова, случались и обмороки. Врачи обнаружили вирусное воспаление сердечной мышцы — болезнь, погубившую множество жизней спортсменов. Но Корда не намерен был сдаваться. Он прошел усиленный курс лечения, а затем и реабилитации и спустя несколько месяцев уже выступал за сборную Чехии на «Кубке Пежо» в Германии. Через два года Петр снова попал в полосу невезения — случилась травма паха. Под влиянием жены он решился на две операции — в 1995 и в 1996 годах. Чуть дела пошли на лад, как новая беда — трудности с дыханием во время матчей. Сам спортсмен утверждает, что ни в чем себе не отказывает, просто у него такой обмен веществ.

Сейчас Корда выглядит совершенно здоровым человеком, его перемены и знаменитые прыжки после победы в матчах приводили в восторг зрителей и фотожурналистов. Успехи в Дохе (в начале года) и Мельбурне вывели чеха на второе место в мире после Пита Сампраса. От лидера его отделяли всего несколько сотен очков. Но первой ракеткой мира Петр Корда так и не стал, в очередной раз пропустив вперед более сильных и молодых соперников.

Девиз Корды — строить жизнь по-своему. Никого не копировать и ни под кого не подстраиваться. Символ и воплощение женственности для него — жена. Любимые актеры, писатели — Роберт Де Ниро, Майкл Джексон, Фил Коллинз. Любимая одежда — джинсы. Кухня — итальянская; машина — гоночный «Мицубиси». Большой любитель хоккея и баскетбола. Болает за «Питтсбург Пингвинз» и «Чикаго Буллз». Интересуется футболом — поклонник чешской «Славии». Если бы Корда не стал выдающимся теннисным профессионалом, он, по его мнению, был бы футболистом, или в крайнем случае — лыжником.

Не позволяйте Вашему ноутбуку придавить Вас к земле

Компактный
Легкий



All-In-One



MiNote. Ваш Ноутбук.

MITAC
Global Resources Serving Individual Needs

тел.: (017) 2495792,
2147764,
2147767

Distributed by
ASBIS

АВАРИИ

ГВОЗДИ БЫ ДЕЛАТЬ ИЗ ЭТИХ ЛЮДЕЙ!

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Как стало известно «БДГ», постоянный представитель Беларуси при Исполнительном секретариате СНГ Сергей Посохов попал в автомобильную аварию.

Авария произошла при переезде г-на Посохова из Ярославля в Москву после окончания сессии парламентского собрания Союза России и Беларуси. Машина, в которой ехал Сергей Алексеевич, врезалась во встречную. К счастью для всех, обошлось без летального исхода. Сам г-н Посохов в настоящее время находится дома и, судя по голосу, настроен весьма оптимистически, хотя, по его же собственным словам, «конечно, есть некоторая контузия». Авария была серьезной, но полковники Советской армии — люди, как известно, крепкие. Есть надежда, что главный оппонент Бориса Березовского по вопросам реформирования Содружества скоро выздоровеет и предоставит прессе еще много информационных поводов.

ОПАСНО ИДТИ ПО ПРЕЗИДЕНТСКИМ СТОПАМ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Для группы белорусских и зарубежных журналистов печально завершилась поездка с Александром Лукашенко по Могилевщине — у одних пострадали телевизионные камеры, у других разбитыми оказались лбы и носы.

Лица, сопровождающие президентский кортеж, едут обычно не в столь плотном сопровождении милиции, как глава государства. Этим и решил воспользоваться водитель джипа — начал, одну за одной, обгонять машины колонны. В конечном итоге он доехал до первого — милиционерского — автомобиля, который и призван был обеспечить отсутствие аварийных ситуаций и беспрепятственный маршрут. Милиционеры не придумали ничего лучшего, как резко затормозить. Затормозил и джип. А дальше пошло по цепочке... Свидетели происшедшего утверждают, что водитель джипа пытался откупиться — выразил готовность материально возместить стоимость всех поломок. Но в конечном итоге был все-таки задержан.

ВАНДАЛИЗМ

В НОЧЬ НАКАНУНЕ ДЕДОВ ПОДРОСТКИ УЧИНИЛИ ПОГРОМ НА КЛАДБИЩЕ

ОЛЬГА УЛЕВИЧ

Ночью 1 ноября четверо подростков, старшеклассников местной школы, устроили погром на городском кладбище в Островце. Накануне Дня поминовения предков — Дедов — было разбито 35 памятников и снесено 11 крестов.

Как стало известно «БДГ», двое из участников погрома — спортсмены боксеры. Они крушили памятники голыми руками, без ломов или каких-либо других приспособлений. Да и надо ли обладать недюжинной силой, чтобы пнуть ногой надгробие чьей-то матери, отца, мужа или ребенка... Многие жители Островца оказались на следующий день перед разрушенными надгробиями своих родственников. И Деды в этом году не стали для них светлым днем поминовения предков.

В пятницу 6 ноября во второй

половине двое погромщиков, те, что особо усердствовали, были арестованы. По словам островецкого следователя Николая Макея, задержанные не похожи на закоренелых преступников или даже хулиганов — «дети как дети, самые обыкновенные».

На вопрос «Преднамеренно ли они избрали для погрома ночь накануне дня поминовения предков?» «дети» уже несколько дней не дают ответа — просто не отвечают ничего, и все. Обвинение «детям» будет предъявлено на этой неделе.

АКЦИИ

ЖОДИНО ОСТАЛСЯ БЕЗ ЛЕНИНА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

6 октября, накануне очередной годовщины Октябрьской революции, в Жодино пострадал памятник вождю мирового пролетариата. Взрывом повреждена скульптура Ленина, стоящая на площади перед горисполкомом. Правоохранительные органы разбираются, можно ли квалифицировать произошедшее как умышленное нанесение тяжких повреждений Владимиру Ильичу.

Взрыв произошел около четырех часов утра. Его слышали жители окрестных домов. Буквально через пару часов к памятнику были стянуты все силы местной милиции. Поврежденного Ле-

нина прикрыли металлическими щитами. Очевидцы, которым посчастливилось увидеть памятник до принятия этих мер, утверждают, что скульптура осталась без головы.

Расследованием инцидента занимаются милиция и КГБ. Представители правоохрани-

тельных органов явно более сдержанны в оценках произошедшего, нежели рядовые граждане. Начальник ГОВД Геннадий Конон даже отказался подтвердить корреспонденту «БДГ» факт совершения теракта. «Поврежден памятник, расколото лицо. Что это было — мы сейчас разбираемся. Не знаю, какое взрывное устройство там нашли. Сейчас проводим необходимые работы и экспертизы», — заявил милиционерский начальник. Поскольку милиция до сих пор не знает, был ли совершен теракт или памятник вождя пострадал исключительно по причине морального и физического износа, не приходится говорить и о именах виновников. В любом случае субботний митинг, посвященный победе большевиков в 1917 году, в Жодино в нынешнем году обошелся без участия вдохновителя и вождя этой победы.

Времена меняются,
а стирать приходится
каждый день. Поэтому
Indesit остается с вами
в Беларуси. Остаются
выгодными и цены.
Станьте нашим покупателем до 30 ноября,
и вы будете бесплатно
обеспечены порошком
Tide на полгода вперед!

indesit
ПРОСЛУЖИТ ДОЛГО

ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ И КОММУНАЛЬНАЯ ТЕХНИКА

ГРЕЙДЕРЫ ДЗ-122А (Орёл), ДЗ-180 (Брянск), запчастки ДС 191 (Брянск)
АСФАЛЬТОУКЛАДЧИКИ на базе МАЗ, ЗИЛ
БУДУНОВАТЫ ёмкостью 17,0, 24,0, 30,5 м³
ЭКСКАВАТОРЫ колёсные, гусеничные
САМОСВАЛЫ МАЗ 5551, МЗКТ 75165, МЗКТ 6515
АСФАЛТОБЕТОННЫЕ ЗАВОДЫ (Кредмаш)
КРАНЫ КДМ (Смоленск)
КОММУНАЛЬНАЯ ТЕХНИКА НА БАЗЕ МАЗ, ЗИЛ, МЗКТ

Тел. (017) 286-25-73
213-51-51
228-28-20
275-61-10

Лицензия № 3322 от 15.08.1997 до 15.08.2002. Выдана Мингосстроя Белоруссии.

INAUTOMARKETGROUP

Адреса магазинов, в которых проводится акция:

МИНСК

"Ariston/Indesit"	ул. Богдановича, 70	тел. 210-19-13
"Ariston/Indesit"	пр. Партизанский, 9	тел. 229-29-19
"Bosch/Siemens"	ул. Коласа, 52	тел. 262-66-72
"Виктория"	ул. Дрозда, 8	тел. 223-24-68
"Техника в быту"	ул. Кальварийская, 2	тел. 223-96-64
		тел. 223-46-23
"Бизлант"	ул. Ольшевского, 24	тел. 251-74-33
"Pioneer"	ул. Энгельса, 30	тел. 226-09-24
"Sony"	пр. Скорины, 117	тел. 264-23-64

"Samsung"
"Панорама"
ЦУМ

пр. Машерова, 51	тел. 229-28-09
ул. Сторожевская, 8	тел. 226-56-12
пр. Скорины, 54	тел. 233-91-81

ВИТЕБСК

"Вулкан"

ул. П. Бровки, 3А	тел. 22-20-83
	тел. 22-40-71

ГРДНО

"Samsung"

ул. Горького, 49	тел. 39-95-19
------------------	---------------

КАК ПРЕВРАТИТЬ СЕРЕБРО В ЗОЛОТО:



МОЩЬ ВРЕМЕНИ.



Поздравляем Мики Хаккинена, а также команду West McLaren Mercedes с блестящей победой в чемпионате Formula 1!
Мы гордимся вступлением в партию чемпионов!

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 29 9.11.98

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА ноябрь 1998 г.
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство № 648, от 01.07.98г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель:
Издатель:

ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Начальник рекламной службы:
Рекламная служба:

Сергей СКОРОХОД

Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ,

Виктория СТАШЕВСКАЯ

Михаил ОРЛЕЦКИЙ

Отдел спецпроектов:

Компьютерный выпуск

Сергей ОСИПЦОВ, Сергей ЛЕМЕШОНОК

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж
ТЕЛЕФОН: (017) 285-08-97, 224-95-70
ФАКС: (017) 216-25-85

E-mail: edit@workpr.minsk.by;
edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW: <http://www.bdg.minsk.by>

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 216-25-87
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13

1-й завод 11 700
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 1378
Подписано в печать 7.10.98 в 16.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю